

20/20



Síguenos en:

-  /visionyoptica
-  @visionyoptica
-  @visionyoptica
-  www.visionyoptica.com

SETO



ANTI(BLU-RAY)[®] MULTITENFOQUE
ASPHERIC



SETO Mexico



Setomexico



Setomexico



bebe



presentando

@Natalia

20/20 México

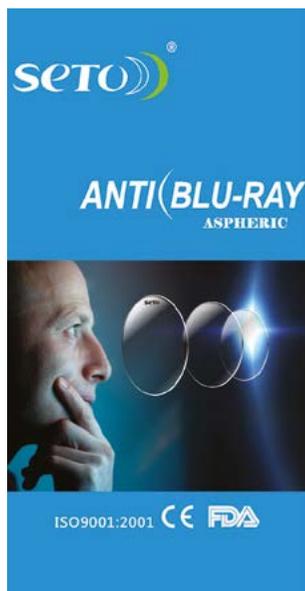


08

Noticias

Biomarcadores de progresión de DMAE identificados

- 08 Se encuentra una tasa elevada de enfermedad de la superficie ocular en pacientes con COVID-19
- 08 Marchon Eyewear y Zeiss firman un acuerdo de licencia global exclusivo para gafas
- 08 Cambios en la córnea ayudan a identificar la gravedad de Fuchs



10

Desde la Portada

Prescriba Multienfoque para la prevención y control de la miopía



24

Especial Diferenciación

Laboratorios ¿Cómo evitar errores?

- 26 Asesor Industria. Conozca nuestra plataforma y acceda a grandes promociones



30

Optometría Clínica

¿Los lentes de contacto cambian la vida de las personas?

- 32 El próximo auge de las lentes de contacto para la administración de fármacos



12

Publirreportajes

**Policarbonato ANTI-BLU-RAY
Protección ante el uso de
dispositivos digitales**

- 12 SETO
- 14 Oculus
- 20 Lens Best
- 38 Usophthalmic
- 44 Essilor
- 52 Convox



46

Moda y Tendencias

- 46 Lucy's
- 48 Yiwu Importaciones
- 49 Luxottica
- 50 Safilo



54

Asociaciones y
Universidades

**Evitar fumar contribuye a
la salud ocular en todas las
etapas de la vida**

- 55 Consejo Latinoamericano de Investigación en Optometría
- 56 1er Congreso Internacional de Trabajo Comunitario en Salud Visual, UNAM



58

Eventos

**Johnson & Johnson ACUVUE
ofreció el webinar: ¿Cuándo
"dar de alta" a un nuevo usu-
ario de lentes de contacto?**

- 60 Llegan a México los lentes GX7
- 61 Distribuidora Óptica Floserv presentó sus lentes con tecnología digital Free-Form
- 62 Más de 275 empresas estuvieron presentes en Vision Expo West 2021



Conforme este 2021 avanza en la su-
puesta “nueva normalidad” es inspi-
rador ver cómo a pesar de los retos
y las dificultades, los profesionales
de la salud visual en nuestra indus-
tria siguen trabajando con disciplina
y ánimo para ofrecerle lo mejor a sus
clientes y pacientes. A pesar de todas
las dificultades, el impulso que nos ha
dado la pandemia hacia un mundo
cada vez más digital nos ha brindado
la perfecta oportunidad de crear más
conciencia que nunca sobre la impor-
tancia de la salud visual.

Por lo tanto, nunca ha sido tan funda-
mental como ahora el saber comuni-
car, de manera eficaz, a los pacientes
las opciones que tienen para cuidar
su salud visual y darles toda la segu-
ridad y confianza posible en el proce-
so. Desde visionyoptica.com y 20/20
América Latina en Español y México
este fue nuestro objetivo en el re-
ciente evento: “Diferénciate y Vende
Más” en el que se unieron 2450 profe-
sionales de la salud visual durante dos
días para una serie de conferencias
con líderes de la salud visual, tanto
de Estados Unidos como de Latinoa-
mérica. En esta nueva normalidad,
el mundo digital se ha convertido en
un espacio esencial de comunicación.
Todos estamos todavía en proceso de
aprendizaje, por lo que nos compla-
ció mucho la respuesta positiva de los
asistentes, quienes también tuvieron
la oportunidad de conocer los pro-

ductos de nuestros patrocinadores
en Asesor Industria.

Si no pudieron asistir al evento live di-
gital las conferencias en sus Módulos
de marketing, optometría diferen-
ciada, laboratorios y ventas, siguen vi-
gentes en nuestra plataforma de Ase-
sor. En estas conferencias encontrará
soluciones e ideas que le ayudarán a
organizarse de manera práctica en
esta nueva realidad. También encon-
trarán un excelente material de apoyo
en los materiales complementarios.

No dejen de conocer ASESOR Indus-
tria donde podrán ver grandes pro-
puestas comerciales. Les invitó a en-
trar registrándose en el siguiente link:
<http://conexion.asesorvvo.com>

20/20 América Latina en español
y México también estuvieron pre-
sentes con nuestra revista hermana
20/20 US en Vision Expo West que
tuvo lugar en las Vegas, con todos los
protocolos de seguridad. Si bien el
evento obviamente todavía no tuvo
el volumen de asistencia prepande-
mia, fue un gran paso hacia la norma-
lidad. Además, de la excelente pro-
puesta de educación continuada de
Vision Expo y de las propuestas de la
industria, fue muy gratificante poder
ver nuevamente a antiguos amigos.

Seguimos de la mano con ustedes
para apoyarles en su diario quehacer
en pro de la salud visual. **20/20**

Por favor, escribanos sus inquietudes a nues-
tro correo editorial:
ccastillo@clatinmedia.com o por medio de
nuestras redes sociales.

f /visionyoptica

@ /visionyoptica

www.visionyoptica.com

NO ES NORMAL QUE TE ARDAN LOS OJOS

cuando ves tu celular
al final del día

Escanea el código y
descubre el alivio





| | |
|---------------------------------------|-----------------------------------|
| Editora en Jefe | Claudia Castillo |
| Editor clínico (Andina) | Dr. José María Plata Luque |
| Editor clínico (México) | Lic. Opt. María Guadalupe Vergara |
| Editores (Andina) | Laura Mercado |
| | Miguel González |
| Editora (México) | Elizabeth Olguín |
| Editora (Cono Sur) | Gabriela Campos |
| Editora (Brasil) | Andrea Tavares |
| Jefe de Producción | Alejandro Bernal |
| | Yuly Rodríguez B. |
| Diseño Gráfico y Fotografía | Andrea Villada T. |
| Profesional Logística | Ximena Ortega |
| Diseñador Gráfico de Medios Digitales | Cristian Puentes |

Para temas editoriales contactarse con: Elizabeth Olguin (eolguin@clatinmedia.com)

Editada y Diseñada



Oficinas y Ventas

| | |
|--------------------------------------------|--------------------------|
| Director Ejecutivo (CEO) | Juan Carlos Plotnicoff |
| Director de Operaciones (COO) | Sergio Plotnicoff |
| Director Comercial | Héctor Serna |
| Directora de comunicaciones (oftalmología) | Laura Malkin-Stuart |
| Directora de comunicaciones (óptica) | Claudia Castillo |
| Directora Administrativa y Financiera | Luisa Fernanda Vargas A. |

Creative Latin Media LLC

One West Camino Real Boulevard, Suite 205
Boca Raton, FL 33432 USA
Tel: (561) 443 7192 Atención al cliente, e-mail:
suscripciones@clatinmedia.com



Las traducciones y el contenido editorial de 20/20 México, no pueden ser reproducidos sin el permiso de Creative Latin Media™.

VENTAS:

México: Carlos Cerezo, Cel: 561 174 8192, ccerezo@clatinmedia.com
USA, Región Andina y otros países: Héctor Serna Tel.: (571) 214 4794 Ext. 123, ventas1@clatinmedia.com

Colombia: Kelly Triana, Tel: +57 (1) 214 4794, Ext. 123, Cel: +57 318-395-0955, ktriana@clatinmedia.com

Cono Sur y Europa: Soledad Senesi Tel.: (34) 682 183 459 ventas2020-arg@clatinmedia.com

Brasil: Fernanda Ferret Tel.: +55 (11) 3061-9025 ext. 109 fernandaferrret@revistareview.com.br

Europa: Cecilia Zanasi Tel.: +39 (045) 803-6334 info@studiozanasi.it cecilia@studiozanasi.it

OFICINAS:

USA: One West Camino Real Boulevard, Suite 205, Boca Raton, FL 33432 USA Tel: +1 (561) 443 7192

Colombia: Carrera 7 No. 106 - 73 Of. 301 Bogotá, Colombia Tel: +57 (1) 214-4794

México: Río Misisipi 49, piso 14, int. 1402, Colonia Cuauhtémoc, Alcaldía Cuauhtémoc, Ciudad de México, C.P. 06350. Teléfono: 5541614561.

20/20 MÉXICO

es una revista producida y distribuida por **Creative Latin Media, LLC**, en Boca Ratón en la Florida (USA), bajo la licencia de **Jobson Healthcare, LLC**. Su distribución es para todos los profesionales de la Salud Visual que cumplan con los requisitos para recibir la revista en América Latina. Tarifas de suscripción anual: Colombia US\$90; México US\$90; América Latina (países habla hispana) US\$120; Brasil US\$250; USA y Canadá US\$250; Europa por correo aéreo US\$ 300; por correo aéreo a todos los demás países US\$350. Para suscripciones comuníquese a suscripciones@clatinmedia.com.

Preprensa Creative Latin Media LLC.

Otros productos de Creative Latin Media LLC son:

20/20 Andina, 20/20 Cono Sur
Review of Ophthalmology en Español., Review Of Ophthalmology México.
Visionoptica.com, Oftalmologoaldia.com y Conexión Digital

Creative Latin Media no se responsabiliza por los contenidos publicados en los anuncios, comentarios o artículos suministrados por los profesionales de la salud visual o anunciados en las revistas

#HASHTAG





Se encuentra una tasa elevada de enfermedad de la superficie ocular en pacientes con COVID-19

Buscando cuantificar esta relación, un estudio reciente inscribió a 20,157 participantes de seis distritos de China. El equipo analizó muestras de suero para detectar anticuerpos de inmunoglobulina G y M contra la proteína y nucleoproteína espiga del SARS-CoV-2 utilizando inmunoensayos enzimáticos de quimioluminiscencia magnética. La prevalencia de SARS-CoV-2 (determinada por los resultados de anticuerpos IgG e IgM) para toda la población del estudio fue del 0,9%. También probaron hisopos de garganta para detectar ARN del SARS-CoV-2.

Del total de sujetos evaluados, el 8,7% tenía alguna forma de enfermedad de la superficie ocular, el 62,3% tenía algún tipo de problema ocular excluyendo la OSD y el 29% no tenía ningún tipo de afectación ocular. Las enfermedades de la superficie ocular encontradas en el primer grupo incluyeron ojo seco, queratitis, conjuntivitis, pterigios, tumores de párpados, triquiasis, quistes, nevos y dacriocistitis. Las condiciones no relacionadas con OSD no se enumeraron en el estudio publicado.



Marchon Eyewear y Zeiss firman un acuerdo de licencia global exclusivo para gafas

Marchon y Zeiss anunciaron que han firmado un acuerdo de licencia global exclusivo a largo plazo para lentes oftálmicos y solares. La primera colección de gafas, bajo este acuerdo de licencia, se lanzará a nivel mundial a partir de la primavera de 2022.

Nicola Zotta, presidente y director ejecutivo de Marchon Eyewear, dijo: “Estamos muy orgullosos de anunciar nuestra colaboración con Zeiss, líder mundial en el desarrollo de lentes. Junto con Zeiss, estamos brindando a nuestros clientes la experiencia óptima en la compra de monturas”.

Rolf Herrmann, vicepresidente de marketing global de Zeiss Vision Care, comentó: “Estamos seguros de que la experiencia de Marchon Eyewear complementará nuestros esfuerzos en el desarrollo de productos que satisfagan las necesidades de los consumidores al proporcionar soluciones de gafas innovadoras y de alta calidad”.



Cambios en la córnea ayudan a identificar la gravedad de Fuchs

Un estudio reciente, con sede en Japón, sugiere que la medición de los cambios corneales, como la depresión corneal posterior y el engrosamiento epitelial, podrían tener un mayor impacto en la reducción de la sensibilidad al contraste que en la MAVC en pacientes con distrofia corneal endotelial de Fuchs (FECD). El impacto de la enfermedad en el paciente generalmente se juzga midiendo la agudeza visual de alto contraste; sin embargo, esta medición puede no predecir el desempeño visual del paciente o reflejar completamente la alteración visual cualitativa, que a menudo puede ser debilitante. El equipo de investigadores señaló que la sensibilidad al contraste es una herramienta útil para evaluar la disfunción visual y podría beneficiar a los futuros sistemas de clasificación para la afección.

El equipo investigó un total de 101 ojos de 61 pacientes (18 hombres y 43 mujeres) con FECD. La sensibilidad al contraste se midió con la prueba de sensibilidad al contraste de Pelli-Robson. Evaluaron las alteraciones corneales, incluido el grosor corneal central, la depresión corneal posterior y la densitometría corneal, utilizando imágenes de Scheimpflug. También midieron el espesor del epitelio corneal con SD-OCT.

seto®

Policarbonato

ANTI(BLU-RAY)
ASPHERIC

CE FDA

“Protección ante el uso
de dispositivos digitales”

La mejor lente, la fabrica Seto



Prescriba Multienfoque para la prevención y control de la miopía



Según datos de la OMS, alrededor de 2,600 millones de personas en el mundo sufren de Miopía, de las cuales 312 millones son menores de 19 años y, este año, las cifras podrían ser mucho mayores a lo esperado, ya que la pandemia originada por COVID-19, ha generado un crecimiento exponencial del uso de dispositivos digitales y una disminución del tiempo al aire libre, que de por sí ya venía en descenso. Esto implica para el profesional de la salud visual redoblar sus esfuerzos para ofrecer la mejor opción que se adapte a las expectativas y necesidades de sus pacientes.

¿Por qué prescribir las lentes Multienfoque de SETO?

1

A través de la lente, la imagen del objeto es captada en la superficie de la retina lo que asegura una visión clara, corrigiendo la visión del centro óptico y al mismo tiempo eliminando el desenfoque hipermetrope alrededor de la retina, lo que previene el alargamiento axial del ojo y proporciona comodidad al usuario evitando la fatiga ocular.

2

Comodidad:

La graduación central de la lente disminuye gradualmente su poder hacia la periferia en forma circular de acuerdo a la graduación específica, lo que la hace que sea más delgada ofreciendo máximo confort.

3

Seguridad:

mayor resistencia ante el impacto.

4

Claridad:

lente con mayor transmitancia, menor número de Abbe.

6

Ligereza: comparada con lentes del mismo índice y diámetro, tiene 360° de enfoque, más ligero y delgado. 1/3 más ligero que otras lentes lo que reduce su peso.

5

Lente sin aberración lo que proporciona al usuario claridad en visión lejana y comodidad en la visión cercana.

9

Diseño Freeform: corrige el problema de la distorsión de las imágenes.

7

Tratamiento antirrayas, fácil de limpiar.

8

Tecnología Anti Blu-Ray: eficaz para proteger y disminuir el daño ocular causado por la radiación de alta potencia de la luz azul (Longitudes de Onda 400-500nm) emitida por los dispositivos digitales, ofreciendo mayor protección y reduciendo la fatiga visual.

Policarbonato ANTI-BLU-RAY

Protección ante el uso de dispositivos digitales

Con la llegada de la pandemia, se dio un cambio radical en el estilo de vida, debido al confinamiento, pues la mayoría de las actividades laborales y de aprendizaje tuvieron que hacerse desde casa. Esto implica un gran reto para los especialistas de la salud visual ya que las estadísticas que se tenían antes de la pandemia acerca del aumento de condiciones visuales, como la miopía, podrían empeorar drásticamente debido a factores como la exposición continua a dispositivos digitales y el poco tiempo que se pasa al aire libre.

SETO

Policarbonato
ANTI(BLU-RAY)
ASPIERIC

“Protección ante el uso de dispositivos digitales”

CE FDA

QR code

f SETO México Instagram Setomexico Twitter Setomexico

¿Por qué recomendar SETO, Poly ANTI BLU- RAY?

Están fabricadas en Policarbonato, que ofrece grandes ventajas, frente a otros materiales como el plástico o el vidrio, entre las que se destaca su gran resistencia que es hasta 10 veces mayor, lo que lo convierte en el favorito para niños, deportistas y en general, para personas que realicen actividades que requieran de lentes oftálmicas resistentes.

Protección contra los rayos UV: Las lentes Poly ANTI BLU-RAY de SETO, bloquean el 100% de los rayos ultravioleta, una protección mucho mayor que la que ofrecen lentes oftálmicas de otros materiales.

Adoptan la tecnología NC que puede contrarrestar efectivamente la luz azul perjudicial en el rango de 380nm-500nm.

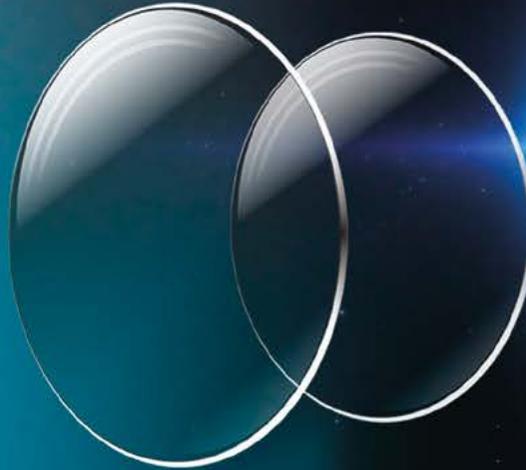
Tienen un diseño esférico que puede reducir la abe- ración y optimizar los efectos visuales.

Son delgadas ofreciendo alta comodidad y estética.

Cuentan con un diseño de revestimiento hidrofóbico.

ANTI(BLU-RAY)
ASPHERIC

ISO9001:2008  



seto®

ANTI BLU-RAY ASPHERIC ¡EL ORIGINAL!

¡GARANTIZA TU COMPRA, EXIGE TU CERTIFICADO DE AUTENTICIDAD!

Ciudad de México

AOHSSA
ISABEL LA CATÓLICA #28, LOCAL 4, COL. CENTRO, TEL. (55)5512 2661

BOSSINIS
BOLIVAR #24, LOCAL G, COL. CENTRO, TEL. (55)5512 6550

MULTIMARCAS ORTIZ
ISABEL LA CATÓLICA 24-306, COL. CENTRO, TEL. (55)5521 3933

OPTICENTER LEÓN
REPÚBLICA DE CHILE #4 MEZZANINE P.B. Y 2DO. PISO,
COL. CENTRO, TEL. (55)5512 6635

DISTRIBUIDORA BK
TACUBA 46, LOC. NI-10, COL. CENTRO, TEL. (55)5510 4579

DISTRIBUIDORA PERALTA
MADERO #32 PISO 1 INT. 107, COL. CENTRO, TEL. (55)5510 2270

POSA
MADERO #28 DESP. 213, COL. CENTRO, TEL. (55)5518 1171

DISTRIBUIDORA SAN MARTÍN
MOTOLINIA #8 INT. 123 P1, COL. CENTRO, TEL. (55)5518 4254

REPÚBLICA MEXICANA

ROSA LENTES S.A. DE C.V.
ZUA ZUA #525 NORTE, COL. CENTRO, MONTERREY N.L.,
TEL. (81)8375 1314

SUCURSALES

DORSA
MATAMOROS 215 OTE., COL. CENTRO, MONTERREY N.L.,
C.P. 64000, TEL. (81)8340 4595

MURANO

MATAMOROS 205 OTE., COL. CENTRO, MONTERREY N.L.,
C.P. 64000, TEL. (81)8340 9566

VEAL DISTRIBUIDORES

CALLE 3 SUR #107 INT. 103, EDIFICIO GALERIAS FAMA,
COL. CENTRO, PUEBLA, PUE., C.P. 72000, TEL. (222)242 8192

DOSE DISTRIBUIDORA ÓPTICA SERRANO
MADERO #474, COL. CENTRO, GUADALAJARA, JAL., TEL. (33)3613 1789

DOSE CULIACÁN
RUPERTO L. PALIZA #104 NOTE., COL. CENTRO, CULIACÁN, SIN.,
C.P. 80000, TEL. (687)752 2537 Y (687)713 4958

SUCURSALES

DOSE MAZATLÁN
JOSÉ MARÍA MORELOS #901, COL. CENTRO, MAZATLÁN, SIN.,
C.P. 82000, TEL. (669)910 0953

DOSE LA PAZ
AQUILES SERDÁN #830, COL. CENTRO, LA PAZ B.C.S.,
C.P. 23000 TEL. (612)123 4161 Y (612)688 1275

OPTIMAX

AV. LERDO #101, ZONA CENTRO, CD. JUAREZ, CHIH.,
C.P. 32000, TEL. (656)612 22 22

DISTRIBUIDORA EUROVISIÓN
CALLE 56 #482-A ENTRE 57 Y 59, COL. CENTRO,
MÉRIDA, YUC., C.P. 97000 TEL. (999)923 1059

PROVEDOPTIC
LERDO DE TEJADA #15 1ER. PISO, COL. CENTRO,
CUERNAVACA, MOR., C.P. 62000, TEL. (777)314 4977

DM HEALTH VISION

BARTOLOMÉ DE LAS CASAS #147 INT. 201, COL. CENTRO,
MORELIA, MICH., C.P. 58000 TEL. (443)317 5707

DISTRIBUIDORA Y LABORATORIO ACUARIO
CALLE 8 Y GONZÁLEZ, ZONA CENTRO, MATAMOROS, TAMPS.,
C.P. 87300, TEL. (888) 8130 600

SERVICIOS ÓPTICOS ESPECIALIZADOS, ACAPULCO
JUAN R. ESCUDERO #13, LOCALA, COL. CENTRO,
ACAPULCO, GRO., C.P. 39300, TEL. (744)482 5545 Y (744)482 4719

SUCURSAL
CENTRO ÓPTICO ESPECIALIZADO, HERMOSILLO
BLVD. SOLIDARIDAD #4, COL. PASEO DEL SOL, PLAZA PASEO,
HERMOSILLO, SON., TEL. (662)212 1501 Y (662)213 5620

DISTRIBUIDORA GALLEGOPTIC

SM24 M34 L63 LOC. 4 SUPERMANZANA 24, CANCÚN, Q.R.,
C.P. 77509 TEL. (998)157 0055

PERFILES ÓPTICOS
ITURBIDE #400 ALTOS, COL. CENTRO,
SAN LUIS POTOSÍ, S.L.P., TEL. (444)810 4850

GRUPO ÓPTICO ROJAS

CALLE JUAN ALDAMA SUR #214, COL. CENTRO,
TOLUCA EDO. DE MÉXICO, TEL. (722)360 6264

REAL CENTRO DE DISTRIBUCIÓN ÓPTICO
XICOTENCATL NO. 1503-B, C.P. 80300,
APIZACO, TLAX., TEL. (241)1955 242

OPTICAL SUPPLIES CANCÚN
CERRADA HUNAB KU, SM 28, MZ 4, LT 1 CANCÚN, Q.R.,
PERFECT VISION
CALLE LUIS PASTEUR, PLAZA PASTEUR, LOCAL #17, Z. CENTRO,
QUERETARO, QRO., C.P. 76040 TEL. (442)214 4155

PERFECT VISION LEÓN
CALLE JUSTO SIERRA #105-A PASAJE FUNDADORES, LOCAL 23,
LEÓN, GTO., C.P. 37000 TEL. (477)101 2102 Y CEL. (477)224 9914

PERFECT VISION CELAYA
AV. LUIS CORTAZAR #131, COL. CENTRO,
CELAYA, GTO., C.P. 38000 TEL. (477)101 2102

DISTRIBUIDORA DE ÓPTICAS VISIÓN ÚNICA
JUAREZ #414, COL. CENTRO, COATZACOALCOS, VER.,
C.P. 96400, TEL. (921)212 8704

SUCURSAL

VISIÓN ÚNICA
SEBASTIAN LERDO DE TEJADA #38, MINATITLÁN, VER.,
C.P. 96700, TEL. (922)223 0071

LABORATORIO ESPAÑA

AV. ORIENTE 4 #217, COL. CENTRO, ORIZABA, VER.,
C.P. 94300, TEL. (271)2233 7410

GRUPO ÓPTICO GÓMEZ

AV. 20 DE NOVIEMBRE #28, COL. CENTRO, PARRAL, CHIH.,
C.P. 33800

DISTRIBUIDORA SICA

C. JAIME NUNO #304 A PRIMER PISO, COL. PERIODISTAS,
PACHUCA, HGO., C.P. 42060, TEL. (77)1714 6285

INTEGRACIÓN DE SERVICIOS
C. ILDEFONSO FUENTES #527 SUR, COL. CENTRO,
C.P. 27000, TORREÓN, COAH., TEL. (87)1712 1909

SETO ÓPTICO DE MÉXICO S.A. DE C.V. CALLE 16 DE SEPTIEMBRE #53, 3er. PISO, COL. CENTRO, ALCALDÍA CUAUHTÉMOC, CDMX C.P. 06000

E-mail: setomexico@hotmail.com TEL. 55 55217800 FAX: 55 55217523

¡La miopía está aumentando!



¿Cómo manejar la miopía en su trabajo diario? Compartimos dos ejemplos de España y Alemania.

El reconocido Brien Holden Vision Institute, pronostica que, para el 2050, una de cada dos personas podría tener miopía. Aquellos afectados tienen un mayor riesgo de desarrollar enfermedades oculares severas como cataratas, desprendi-

miento de retina o incluso ceguera. Esta previsión hace más que patente la importancia de la detección temprana y el manejo de la miopía.

Dos expertos internacionales en miopía presentan un caso clínico, cada uno para mostrar cómo tratan la miopía en su clínica diaria.

Control de la miopía con Ortoqueratología

En la miopía se ha establecido la importancia de evitar superar los 26 mm de longitud axial (LA) o -6.00 D, sobre todo teniendo en cuenta que cada dioptría adicional aumenta el riesgo de maculopatía miópica en un 67%. En la actualidad, la Ortoqueratología (OK) es un tratamiento de referencia para tratamientos ópticos. Entre ellas, las lentes de Doble Reservorio Lagrimal (DRL) permiten personalización de parámetros, como cambios en el diámetro de la zona óptica posterior (BOZD en inglés) para un mejor control de la miopía en niños.

Situación inicial

Niña de 10 años, con miopía en progresión, que acude a la clínica por recomendación de uno de nuestros pacientes para ver a un especialista en miopía. La menor presenta un historial con aumento de miopía de -1.00 D anual, una graduación de -6.25-0.50@90° y una LA de 24.68 mm en OD, y -6.50-0.75@80° y 24.89 mm en OI. Tras comentar las opciones con los padres, decidimos proceder con ortoqueratología.



Autor: Jaume Pauné, optometrista, especialista en ortoqueratología, Centro Médico Teknon, Barcelona, España

Transitions™ Signature® GEN8™



GEN8™

Nueva tecnología
Nueva frontera de desempeño

Transitions es una marca registrada, el logotipo de Transitions, Lentes Inteligentes a la Luz y Gen 8 son marcas comerciales de Transitions Optical, Inc. utilizadas bajo licencia por Transitions Optical Limited. El desempeño fotocromático está influenciado por la temperatura, exposición UV y el material de la lente.
©2019 Transitions Optical Limited.

Frames by CAROLINE ABRAM PARIS® - Lentes Transitions® Grey

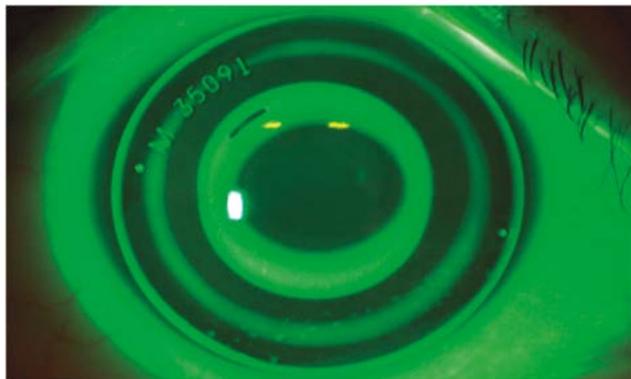


Figura 1: Patrón de fluoresceína de la lentilla DRL. Se aprecia el doble reservorio lagrimal situado en el centro de las curvas de alineamiento.

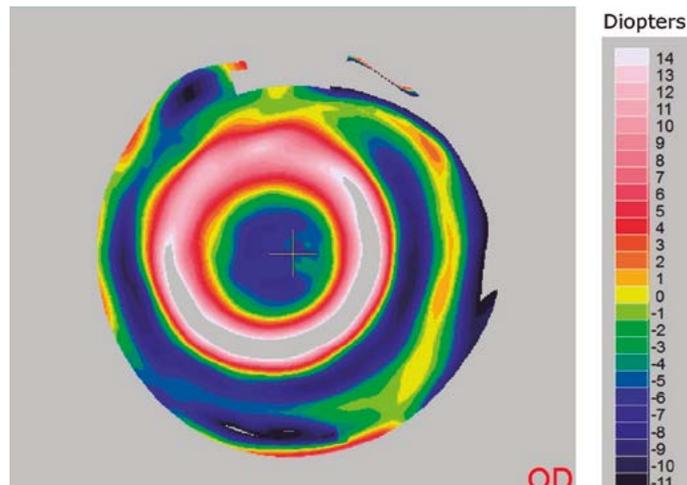


Figura 2: Los mapas topográficos diferenciales muestran una zona pequeña de tratamiento y anillos concéntricos de gran potencia positiva situados sobre un diámetro similar al tamaño de la pupila.

Adaptamos unas lentes DRL con un BOZD personalizado para mejorar el efecto de control de miopía. (Figuras 1 y 2).

Seguimiento

Se comprobó la LA cada seis meses. El primer año observamos un aumento de la LA de 0.07 y 0.17 mm en OD y OI respectivamente, y, aunque en el OI el crecimiento fue ligeramente superior al fisiológico, la OK presentó buenos resultados. La LA tras 8 años fue de 25.81 y 25.71 mm, lo que resultó en un aumento total de 1.13 y 0.82 mm en OD y OI respectivamente (aproximadamente 0.12 mm/año). Tras un periodo de descanso de las lentillas, la miopía aumentó -1.50 en OD y -1.25 D en OS. Los padres quedaron muy satisfechos.

Conclusión

El control de la AL fue imprescindible para realizar un seguimiento a lo largo del tratamiento y ayudó a decidir la continuación de este. La paciente sigue llevando las lentes de OK por comodidad en su vida diaria.



Autor: Dr. Philipp Hessler, M.Sc. Optometrie/Vision Science, CEO Optik Hessler, Er-lenbach a. Main, Alemania

Control de Miopía para la Premiopía

En los últimos años, el control de la miopía se ha convertido en un foco de atención en la práctica de muchos especialistas de la visión. Las opciones actuales implican el uso de lentes de contacto o atropina. Este caso clínico describe la estrategia seguida en un paciente premiopie. Situación inicial

Cara tenía 6 años y estaba en el primer curso del colegio en el momento de la primera visita. Acude a consulta acompañada de su madre y su hermana. Su madre comenta que, Cara parece tener visión lejana normal, pero le preocupa su cansancio al leer o hacer deberes. Se realizó una medida con el OCULUS Myopia Master, lo que supuso el primer paso para el control de miopía de su premiopía.

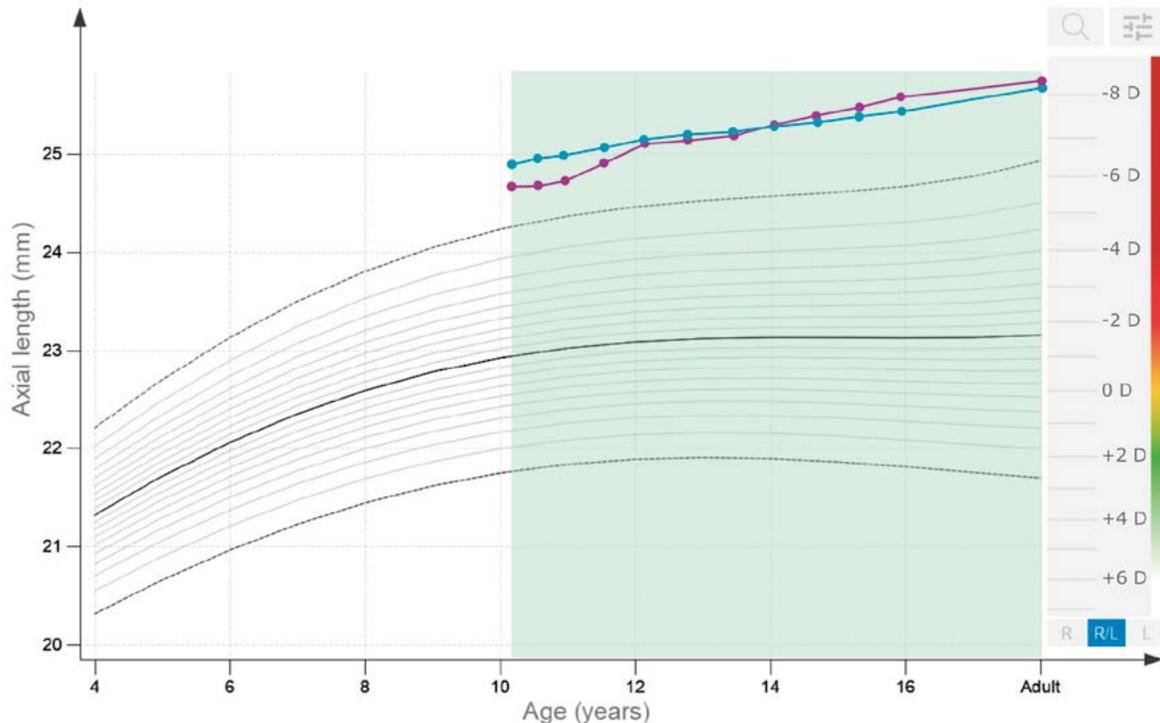


Figura 3: Crecimiento de LA visualizado con el software Myopia Master. El fondo verde destaca el periodo de tratamiento.

Longitud axial y resultados refractivos

Los valores medidos con el autorefractómetro fueron cercanos a 0 D en ambos ojos. Los resultados se corroboraron con la realización de retinoscopia y una agudeza visual lejana de 20/20 con refracción subjetiva. No obstante, la AL resultó sospechosa tras compararla con datos normativos. (Figura 4)

A pesar de que en ese momento no tenía sintomatología miópica, se dedujo que podría desarrollar una miopía alta de unas 6.00 D en su adultez.

Gestión de riesgos

El «Reporte de guías de manejo clínico de la miopía» del International Myopia Institute (IMI) publicado en 2019 explica el término «premiopía».

Declara que una hipermetropía mayor de 0.75 D es normal para niños de 6 años. Cara mostró una refracción significativamente menor, por lo que podía considerarse premiope.

Genéticamente, sus antecedentes étnicos son caucásicos, su padre es miope de -1.50 D y su madre emétrepe. Además, Cara pasaba al menos dos horas diarias en el exterior y solo una hora en actividades de visión cercana, sin contar el colegio. Esta información por sí sola no indicaba riesgo de desarrollar miopía.

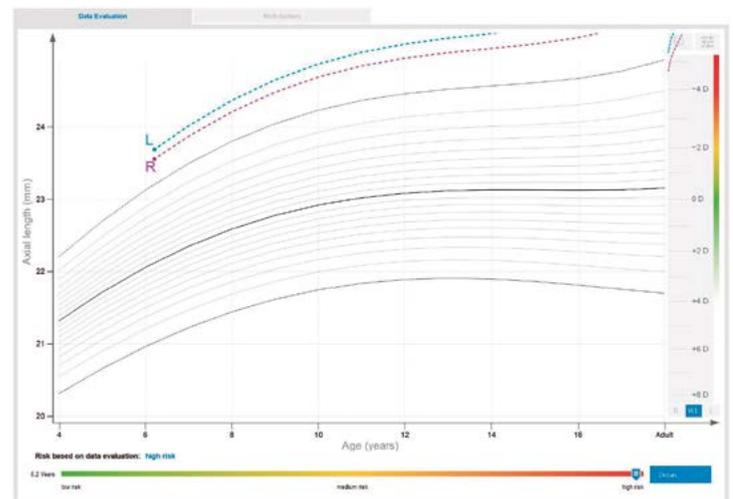


Figura 4: Curvas de crecimiento normativas que muestran la AL frente a la edad

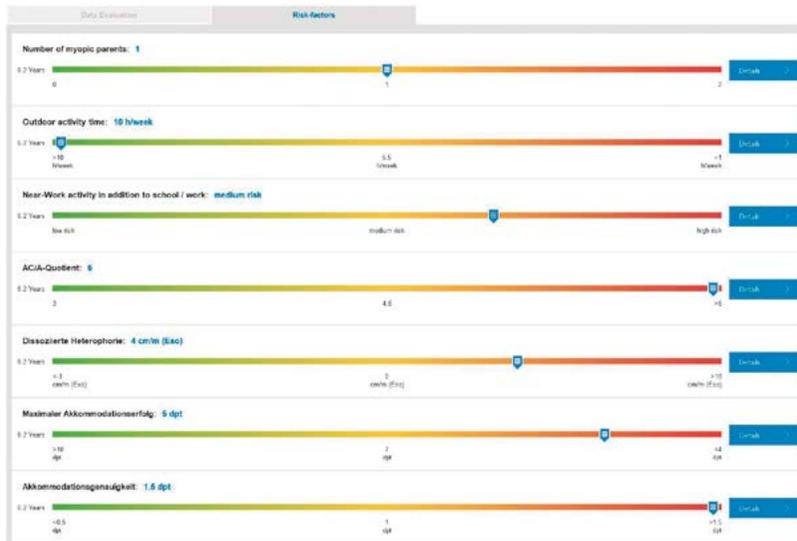


Figura 5: Factores de riesgo detectados por el software Myopia Master

Sin embargo, sí que era sospechosa al obtener y poner en contexto los resultados de su acomodación y vergencias al enfocar objetos lejanos y cercanos. (Figura 5).

Tras una valoración de su estado binocular, se observó un exceso de convergencia y una insuficiencia acomodativa. Estos hallazgos podrían explicar sus signos de fatiga durante actividades en cerca. La acomodación y vergencias mostraron varias anomalías, todas ellas asociadas a un alto riesgo de desarrollo y progresión de miopía. La relación AC/A, en particular, se considera un predictor importante de la progresión miópica, especialmente en premiopes. El retraso o capacidad acomodativos reducida pueden acelerar la miopía. Otra anomalía reportada que puede acompañar al desarrollo de la miopía es la endoforia en cerca.

Tratamiento

Las opciones de tratamiento para Cara tras descartar OK, por ser emélope, y la atropina, por su insuficiencia acomodativa, eran limitadas. El objetivo del control de miopía debe enfocarse en reducir los posibles factores de riesgo, y en el caso de Cara eran la acomodación y las vergencias.

Por lo tanto, se recomendó el uso de gafas progresivas con una adición de +1.00 D para relajar su visión cercana. La potencia adicionada se calculó restando el valor normal del retraso acomodativo (0.50 D) al suyo real (1.50 D). Con este método, disminuimos su convergencia acomodativa y controlamos su exceso de convergencia. Además, se le recomendó terapia visual para mejorar su capacidad de acomodación a largo plazo. En general, las medidas descritas ayudaron a Cara a mejorar el rendimiento de su sistema visual. Se espera que esto tenga un efecto moderado en el desarrollo de la miopía. Como Cara ya pasaba al menos dos horas en el exterior, había poco que mejorar en sus actividades diarias. Algunas recomendaciones podrían incluir mejorar las condiciones lumínicas en cerca y mantener una distancia de al menos 35 cm y pasar menos tiempo con medios digitales.

Conclusión

Los casos premiópicos no suelen verse en la práctica porque suele afectar a niños sin limitaciones visuales. Por ello, se recomienda orientar a padres jóvenes (miopes) en la prevención de la miopía.

El software Myopia Master ayuda a especialistas en el cuidado visual a identificar pacientes en riesgo temprano y facilita la comunicación con los padres. Esto hace posible el comienzo del control de la miopía cuando tiene más sentido: cuanto antes y preferiblemente antes de la aparición de la miopía. **2020**





Revolución **BLUEFREE**

Nuevo Material

Lente Fotocromático

1.56

Protección ante
la luz azul

Evita el daño de los rayos UV, UVA y UVB

Rangos:

Monofocal -

0.00 a - 6.00 / - 2.00 x

0.00 a - 6.00 / - 4.00 x

0.00 a - 6.00 / - 6.00 x

Monofocal +

+ 0.25 a + 6.00 / - 2.00 x

+ 0.25 a + 6.00 / - 4.00 x

Bases 0, 2, 4, 6, 8



 /LENS.BESTOFICIAL

 /LensBestOficial

 /lensbest_oficial

LENSBEST 
NUNCA TE LIMITES



Envuélvete en las redes... sociales

LENSBEST 
NUNCA TE LIMITES



En la actualidad, el tema de las redes sociales (RRSS) como herramienta de marketing y publicidad se ha vuelto muy popular ya que se adapta a todo tipo de empresas, profesiones, presupuestos y necesidades. Las empresas cada vez tienen más presencia en estos canales, gracias a sus buenos resultados y a que el público interesado se encuentra ahí, y se convierten en clientes potenciales, en particular las RRSS se han convertido en el nuevo punto de encuentro entre profesionales de la medi-

dicina y sus pacientes pues estas pueden resultar determinantes como punto fuerte a la hora de gestionar la atención al paciente. La oftalmología es un campo amplio y cuando se trata de la salud visual, siempre se busca ampliar toda la información posible.

La publicidad en redes sociales consiste en mostrar anuncios pagados a los usuarios de dichas redes, ya sea entre el contenido o en forma de *display*. Por regla general, estos anuncios siguen un modelo de coste por *click*, esto es, que el anunciante solo paga si un usuario hace clic en el anuncio.

Como bien sabemos existen muchos tipos de redes sociales las cuales cuentan con funciones más específicas dependiendo de donde se quiera publicar. Hoy en día estas son las principales plataformas con las que contamos:

- **Facebook:** Una de las redes más populares a nivel mundial también es una gran opción a la hora de ofrecer servicios a los anunciantes, ya que cuenta con una amplia interfaz publicitaria, en la que los anunciantes disponen de todo tipo de opciones para promocionar sus contenidos o presentar sus productos y/o servicios.
- **Instagram:** Instagram y Facebook comparten una misma solución publicitaria, por lo que es muy sencillo organizar campañas orquestadas. Al ser una red con un enfoque más visual lo que mejor funciona son las campañas con un elevado contenido atractivo.
- **Twitter:** A pesar de que esta red ha perdido un poco de popularidad, sigue siendo una opción muy interesante en cuanto a método publicitario. Entre sus opciones de anuncios sociales se puede encontrar campañas adaptadas a una gran variedad de objetivos: conversión, leads, descarga de aplicaciones, entre otros.
- **LinkedIn:** Si tu empresa se dedica al B2B o quieres alcanzar a una audiencia mayoritariamente profesional, esta es la ideal.
- **YouTube:** Si tu idea es promocionar tu marca a través de vídeos, esta plataforma es un gran lugar donde insertar tu publicidad, pues son el formato más parecido a los *spots* tradicionales.

Como ya lo habrán notado al final de este artículo el uso de las redes sociales tiene un campo con montones de opciones a descubrir y con las cuales en el mundo de la medicina, hablando especialmente en la oftalmología ahora tenemos una comunicación más efectiva con los pacientes, acceso y contacto con la nueva tecnología, mayor desenvolvimiento y alcance de ventas, facilidad de contacto con los clientes, cursos y capacitaciones, entre muchos beneficios más que esto nos ha traído.

El marketing en RRSS puede ayudar a elevar tu audiencia de una forma significativa, y sin duda un contenido relevante con diseños llamativos para tu audiencia es la clave para aumentar la presencia que tiene tu marca dentro de los medios digitales.

En **Lens best** nos enorgullece mencionar que formamos parte de las RRSS y que además facilitamos a nuestros colegas y futuros colegas el seguir aprendiendo y/o reforzando conocimientos con los cursos online que **Lens best academy** ofrece de manera semanal con diferentes temas y de la mano de maestros altamente capacitados que cuentan con muchos años de experiencia en el mundo de la optometría, y lo mejor de todo para quienes estén interesados... ¡A un bajo costo!; así como nosotros hay muchas empresas dedicadas a la salud visual que día a día se adentran en el mundo de las maravillosas redes sociales para llevar a pacientes y clientes la mayor información posible de una manera confiable y eficaz. **2020**



Especialistas en niños y su futuro

MIRAFLEX®



LA SOLUCIÓN VISUAL MÁS COMPLETA PARA NIÑOS



Brindando una
corrección óptica
adecuada

+



Tomando en cuenta
**las diferentes medidas
cráneofaciales**

+



Ofreciendo la mayor
protección visual

MIRAFLEX® especialistas en armazones para niños,
y ESSILOR® la marca #1 de lentes oftálmicos en el mundo*,
se unen para ofrecerte las mejores soluciones ópticas
infantiles con los armazones más resistentes, seguros y
livianos, **los más adecuados para ellos.**

Disponibles en todo México

Contáctanos y haz tu pedido:

 **(55) 5634 8540 + Opción 1 + Opción 5**
e-mail: miraflexmexico@essilor.com.mx

*Essilor, #1 mundial en lentes oftálmicas.

Euromonitor, Eyewear 2021 edition; Essilor International. Valor de mercado según PVP (precio de venta al público)



SEE MORE.
DO MORE.

Laboratorios ¿Cómo evitar errores?

Para establecer una relación exitosa y duradera con su laboratorio, usted debe analizar diversos factores que pueden afectarla perjudicando en última instancia al paciente quien es el objetivo común. Aquí le ofrecemos algunos de los aspectos que usted debe tener en cuenta para prevenir que sucedan inconvenientes con sus solicitudes de trabajos al laboratorio.



Conozca las capacidades de su laboratorio

Muchas de las demoras y devoluciones en los trabajos solicitados pueden deberse a que usted no conoce hasta dónde puede llegar su laboratorio, o si por algún motivo tiene que subcontratar algunos de sus trabajos. Si usted conoce realmente las capacidades en equipos y procesos podrá también ofrecerle a su paciente tiempos de entrega más adecuados a la realidad y no generar expectativas que no se van a cumplir. Algunos de los aspectos a tener en cuenta, a este respecto y que usted debería conocer son:

- Límites de las prescripciones y diseños que puede producir. Los equipos de su laboratorio pueden no contar con el equipo necesario para realizar ciertos tipos de trabajos.
- ¿Qué tipo de monturas no pueden adaptar a las lentes solicitadas? Por ejemplo, una lente de alto negativo con una curva de base (frontal) muy plana no encajará en un marco envolvente de manera efectiva.
- Tratamientos y tintes. Aquí es importante saber si los subcontratan o los hacen en sus instalaciones. Cuál es la disponibilidad de equipos para realizar este tipo de trabajos ya que si cuentan con pocos equipos y el volumen de trabajo es alto, esto puede agregar tiempo a la entrega de sus trabajos. De la misma manera, es importante conocer aspectos como el nivel de tinte que usted puede ofrecer a sus pacientes de acuerdo al material solicitado. Por ejemplo, en materiales como el policarbonato, aunque su laboratorio cuente con la tecnología suficiente, ofrecerle a su paciente un nivel 3 de gris puede llevar a que no se sienta satisfecho con sus lentes.

Si usted desea conocer más acerca de este tema ingrese a la página <https://evento.asesorvvo.com/evento-asesor/> y descargue los e-books. **20/20**

Asesor Industria Conozca nuestra plataforma y acceda a grandes promociones

Hasta el mes de noviembre, no olvide ingresar a nuestra plataforma <https://conexion.asesorvvo.com/> y conocer más de cerca la diversa gama de productos de nuestros patrocinadores. Además, si usted envía su lista de deseos, podrá acceder a grandes promociones y participar en la rifa de experiencias Airbnb.

¿Cómo participar en las rifas/descuentos?

Si tiene alguna duda o desea apoyo para crear su lista de deseos, escríbanos al siguiente número de **WhatsApp:**
+57 312 3597757

Visita el portal de Asesor Industria – <https://conexion.asesorvvo.com/> No necesita usuario, solo debe añadir el producto a la lista de deseo y enviarla.

(1)

Entre al producto deseado

(2)

Una vez adentro, añádalo a su lista de deseos

(3)

Presione el corazón, en la parte superior de la pantalla para revisar su lista

(4)

Rellena el formulario, y haz clic en “realizar el pedido”

(5)

LUMITORIC

CONVENIENCIA

entrega en 3 a 5 días hábiles

ESTABILIDAD

estabilidad rotacional y centrado óptimo

CONFIABILIDAD

precisión total en duplicados

RENTABILIDAD

retención del paciente

FLEXIBILIDAD

parámetros a la medida, ilimitados

SEGURIDAD

política de cambios



lente de contacto **tórico**

sin límites

Esfera: ± 30.00 pasos de 0.25

Cilindro: -0.50 a -10.00 pasos de 0.25

Ejes: todos pasos de 1°



LABORATORIOS

LUMILENT

www.lumilent.com • lumilent@lumilent.com
(55)5566-2222 / 5566-2021 / 5566-2120 / 01800-849-8200

PROMOCIONES Y DESCUENTOS

Descuentos en monturas

ClearVision: ofrece los siguientes descuentos en sus monturas

Nivel 1: 18 piezas con un 30% de descuento

Nivel 2: 36 piezas con un 40% de descuento

Nivel 3: 72 piezas con un 50% de descuento.

Rifas en lentes oftálmicos

Hi Vision Optical: Sorteará **4 pares de lentes GX7** entre los asistentes que pasen por su *stand* y envíen su lista de deseos. **Aplica únicamente para países donde GX7 cuente con distribuidor.

Younger Optics: Gane una **máquina de resplandor** haciendo su lista de deseos con productos de la compañía.

Descuentos en lentes de contacto

Johnson & Johnson Vision: Aproveche el precio especial de lanzamiento de Acuvue Vita.

Ital Lent: **10% de descuento** en toda la línea de productos cuando envíe su lista de deseos con productos de la compañía.

Distribuidora Galileo: En su primera compra Distribuidora Galileo le ofrece el **20% de descuento** en todos sus productos **Válido solo para Argentina.

Distribuidora Zoom: En su primera compra Distribuidora Zoom le ofrece el 20% de descuento en todos sus productos **Válido solo para México.

Experiencias Airbnb

- Cocina paella con una chef de primera
- vinos argentinos - Clase divertida con un Sommelier
- Curar el estrés a través del arte terapia
- Aprende tango argentino con expertos locales
- Cocina tacos mexicanos con un chef profesional
- Nuevos hábitos, nueva vida
- Las mejores Recetas de la cocina peruana con un chef experto
- Power yoga desde Barcelona

Conozca algunos de los productos que ofrecen nuestros patrocinadores:

BAUSCH + LOMB

Ultra®

Lentes de contacto diseñadas para usuarios de pantallas digitales.



Johnson & Johnson VISION

Acuvue Vita

Diseñados para casi todos los tipos de corrección de la visión





Dewimed-Heine

Estuche de diagnóstico oftalmológico



OFTALMOSCOPIO BETA 200

- Resistente a golpes.
- Hermeticidad al polvo.
- Sistema óptico reflexivo, para una imagen de la retina, clara y con mucho contraste.
- 6 diafragmas y 2 filtros.
- 27 lentes (-3.50 a +4.00).

MANGO BETA 4 USB

- Indicador de carga.
- Carga vía USB.
- Batería de iones de litio.
- Tiempo de carga rápida.
- Mayor efectividad de uso.
- Superficie de metal de larga vida y calidad.

RETINOSCOPIO BETA 200

- Filtro de polarización integrado.
- PARASTOP: facilita la determinación del eje del cilindro más rápida y precisa.
- Con soporte para torjetas de fijación.

Además recibe de regalo:

- 2 lentes de repuesto.
- Torjetas de retinoscopio.

PRECIO PROMOCIÓN: \$23,500.00 IVA INCLUIDO
Vigencia: 15 de diciembre 2021



Proporciona una mayor humectación durante todo el día y Smartshield que evita el acumulo de proteínas.



DISTRIBUIDORA
ZOOM

Proporciona un uso estable y confortable, para una orientación óptima. **2020**



¿Los lentes de contacto cambian la vida de las personas?



L. Opt. María Guadalupe Vergara Rojas,
editora clínica Revista 20/ 20 México

En el pasado los lentes de contacto eran vistos y considerados por los pacientes como una alternativa estética para evitar el uso de lentes de armazón y cambiar el color de sus ojos; sin embargo, la contactología moderna ha realizado investigaciones en lentes de contacto de especialidad que ha generado que los pacientes los consideren ya no con fines estéticos sino terapéuticos.

Las personas que tuvieron una cirugía refractiva y que por efectos secundarios formaron ectasias debido a que no todas las córneas responden de la misma manera al procedimiento quirúrgico o aquellos pacientes que fueron operados por queratotomía radiada en los años 80's y ahora son córneas oblatas severas y además son actualmente présbitas. Los lentes de contacto de especialidad serán la única forma de corrección visual para que el paciente siga siendo productivo y lleve una vida normal.

No solo es recuperar una saludable autoestima, sino la seguridad física, realizar activida-

des que ya se daban por perdidas e imposibles de lograr, incluso un cambio de residencia, decidir tener un hijo al que puedan brindar amor y cuidados o animarse a seleccionar una carrera universitaria.

¿Qué escenarios tenemos como optometristas ante nuestros ojos que generan estos retos y oportunidades de adaptación de lentes de contacto de especialidad?

Procedimiento Lasik, Queratopatía Penetrante y queratocono, los más importantes y frecuentes.

Reflexionando sobre el Lasik, consideremos algunos reportes de investigación respecto a este procedimiento en México (1). La complicación más común después de la cirugía es el ojo seco crónico, como consecuencia de un factor neuropático lo que se encuentra relacionado con el promedio del NIBUT, enrojecimiento y tomas de meibografía.

La presentación de una ectasia corneal posterior al procedimiento (2) es un punto clave a considerar ligado a la presencia de los siguientes eventos:

- Atrofia corneal por hiperplasia (62%), pérdida parcial de Bowman (42%), disminución del lecho estromal residual (73%), pérdida del endotelio (56%).

Estos eventos tienen una relación con la presencia de una córnea delgada previa, miopía

alta, lecho estromal reducido tras cirugía y queratocono frustrado. Pero también puede haber ectasias con córneas normales previas.

La Queratoplastia Penetrante (3), se realiza debido a una distrofia corneal, queratocono, queratopatía bulosa, leucoma estromal y herpes simple.

De acuerdo con el Banco de Tejido Corneal del Centro Médico la Raza (UMA), el primer y único Banco de tejido de córnea en función a partir de julio 2018, realiza el 35 procedimiento al mes. La córnea es el tejido que ocupa el primer lugar en demanda a nivel nacional con rango de edad entre 2 a 85 años.

El especialista cuenta con seis horas para hacer la recuperación del tejido.

Al llegar al banco se emplean medios de preservación que permiten hasta 14 días para ser trasplantadas y brindar el máximo rendimiento óptico al paciente receptor.

La córnea donadora produce normalmente una ametropía, prevaleciendo el astigmatismo y con respecto al ojo contralateral se presenta anisometropía.

En el caso del queratocono, previo a llegar al escenario de queratoplastia penetrante será posible para nosotros ayudar al paciente con un lente de contacto de especialidad y para lograr este objetivo en nuestro país contamos con laboratorios dedicados a la fabricación de diseños de geometría idónea para este tipo de curva corneal.

Sea cual sea el escenario visual de nuestro paciente somos el profesional clave que le puede brindar calidad visual utilizando la tecnología de diseño presente en los lentes de contacto especiales, bien sean de geometría inversa, esféricos, multicurvos o esclerales. De esta manera lograremos ser competentes y mejoraremos la vida de nuestros pacientes. **2020**

Bibliografía

1. ARVO July 2019. Vol. 60. No.9 . Abstract issue. Journal of Surgery

Dry eye parameters after corneal refractive surgery in Mexican patients. Denise Loya, Julio C. Hdez. Paolma López, Guillermo García de la Rosa, Jorge Valdez

2. ARVO June 2015. Vol. 56 Issue 7. Abstract Issue. Ectasias secundarias a Cirugía Refractiva. Rocío Zamora, Abelardo Rdgez., Ivette Hdez., Dolores Rios y Valles Valles, 10 años (2004-2014).

3. ARVO June 2013. Vol. 54 No. 15 Abstract Issue. Futuras perspectivas en Trasplante de Córnea

16 HORAS DE COMODIDAD
con la tecnología MoistureSeal™



ULTRA contact lenses
BAUSCH + LOMB

Referencias:

1. B+L unpublished data, 2013. 10-hour, bilateral, dispensing clinical evaluation of methacrylamide lenses as compared to Air Optix Aqua, Acuvue Oasys and Biofinity.
2. B+L unpublished data, Bausch+Lomb® X-ray Photoelectron Spectroscopy analysis of samllcon A of PVP gradient from surface to bulk.
Consulta a sus especialistas de la salud visual. Lea las instrucciones de uso.

No. de Autorización: 21330020182516
ASTIGMATISMO México Reg. No. 2704C2017 SSA • MULTIFOCAL México Reg. 2666C2017 SSA • MIOPIA E HIPERMETROPIA México Reg. 1348C2016 SSA



El próximo auge de las lentes de contacto para la administración de fármacos

(Este artículo fue traducido, adaptado e impreso con autorización del grupo de revistas de Jobson Publishing).

Este nuevo sistema novedoso podría marcar un avance significativo para el cuidado de los ojos.



Por Melissa Barnett, OD

El uso de lentes de contacto como sistemas de administración de fármacos oculares se introdujo por primera vez como una idea hace décadas. A medida que las lentes de contacto han avanzado, el pensamiento que alguna vez fue futurista de las lentes de contacto para administración de medicamentos ahora se está convirtiendo en una realidad. Este artículo analiza cómo las mejoras en los lentes de contacto han ayudado a generar el camino para una nueva ola de sistemas de administración de fármacos.

Fondo

Somos conscientes de que la discapacidad visual y las enfermedades oculares tienen una alta prevalencia en todo el mundo y pueden ser debilitantes. Según el National Eye Institute, la cantidad estimada de personas afectadas por las enfermedades oculares más comunes se duplicará entre 2010 y 2050.¹ Estas afecciones incluyen retinopatía diabética, glaucoma, degeneración macular relacionada con la edad y cataratas. Las modalidades de tratamiento modernas para la enfermedad ocular van desde gotas oculares líquidas convencionales y medicamentos oculares hasta inyecciones invasivas en el vítreo y procedimientos quirúrgicos para la eliminación de áreas dañadas y dispositivos de implante.²⁻⁴

Las gotas para los ojos han sido tradicionalmente el método estándar para administrar medicamentos. Desafortunadamente, una gran desventaja de las gotas es su baja biodisponibilidad de menos del 5%.⁵ Eso no es todo. Una revisión histórica ilustró que las gotas para los ojos están asociadas con una administración pulsátil, con una amplia gama de concentraciones tisulares.⁶ Esta variabilidad es indeseable, particularmente en el caso del tratamiento crónico del glaucoma con moléculas de corta duración de acción. Las gotas para los ojos, para uso a largo plazo, conllevan el mismo riesgo asociado con cualquier medicamento administrado por un paciente crónico, que requiere la adherencia al tratamiento.

Con respecto a la aplicación de gotas, la adherencia del paciente a la terapia se ve afectada por una variedad de problemas, incluido el costo del medicamento, la accesibilidad, la disponibilidad, el régimen, la conveniencia, la incomodidad o irritación iatrogénica, la contaminación de la punta del gotero y los efectos secundarios.⁷ A veces, la mala comunicación o comprensión de por qué se recomienda el medicamento es la causa de la falta de cumplimiento.⁸ Igualmente importante es la instilación adecuada de las gotas para los ojos, que solo un subconjunto más pequeño de pacientes realiza correctamente.⁹⁻¹¹ Las enfermedades sistémicas como la artritis reumatoide avanzada, la falta de destreza, el temblor, la reducción de la fuerza de agarre, la pérdida o deformidad de los dedos y la mala puntería pueden dificultar la instilación de gotas para los ojos y provocar el desperdicio del producto.

Las gotas tienden a tener un volumen excesivo, ya que una dosis suele ser de 20 µL a 50 µL, más grande que el espacio precorneal de aproximadamente 7 µL.¹² Por lo general, aproximadamente solo del 1% al 5% del fármaco aplicado se absorbe en el ojo.¹³ Los sistemas de administración de fármacos oculares están diseñados para superar las limitaciones de las gotas de varias maneras, incluido el tiempo de residencia prolongado, la administración pulsátil reducida, la administración controlada y la administración local mejorada al segmento posterior.

La aplicación de lentes esclerales como dispositivos de administración de fármacos se ha ilustrado con la ventaja de un gran depósito de líquido. Los lentes esclerales proporcionan un entorno protegido en el que la superficie de la córnea está continuamente

bañada en líquido sin conservantes. Estas lentes son inherentemente estables para proporcionar una penetración ocular duradera de un fármaco. Los principales perjuicios de los lentes esclerales incluyen el manejo y el costo.¹⁴

Varias publicaciones han informado del uso de lentes esclerales como sistemas de administración de fármacos oculares. Específicamente, los infiltrados corneales se han tratado con antibióticos sin conservantes enriquecidos tópicos en el cuenco del cristalino.¹⁵ Los antibióticos sin conservantes en el cuenco de un lente escleral de uso continuo han ayudado a tratar los defectos epiteliales persistentes. Se han utilizado¹⁶ agentes anti-VEGF en el cuenco de un cristalino escleral para tratar la neovascularización corneal.^{17,18} Además, las células madre en un soporte de lente escleral se han utilizado en el tratamiento de quemaduras químicas en un modelo animal.¹⁹

Metodología de diseño

Existen varias metodologías diferentes que se pueden utilizar para desarrollar lentes de contacto terapéuticos, cada una con sus propias ventajas y desventajas.

Método de remojo.

Este enfoque simple y rentable implica remojar los lentes de contacto en una solución de fármaco, que luego es seguido por la absorción y liberación del fármaco en la película lagrimal antes y después de la lente.²⁰ Hay varios factores que afectan la capacidad del depósito de fármaco, incluido el contenido de agua, el grosor del cristalino, el peso molecular del fármaco, el tiempo de remojo y la concentración del fármaco en la solución.

Se han realizado importantes investigaciones en esta área. Un estudio, que exploró la captación y liberación de maleato de timolol y tartrato de brimonidina mediante el método de remojo, encontró que este sistema de administración de fármacos puede ser un método factible para controlar la presión intraocular (PIO) entre pacientes con glaucoma.²¹ Los investigadores encontraron que 30 minutos de uso por día durante dos semanas condujeron a una reducción de la PIO. Este tratamiento corresponde a una dosis de colirio 10 veces menor.

Existen limitaciones a este enfoque que también deben tenerse en cuenta. Las investigaciones han demostrado que los fármacos o polímeros de alto peso molecular, como el ácido hialurónico, no penetran en los canales acuosos de las lentes de contacto. Como resultado, este enfoque no ha demostrado ser efectivo para el tratamiento del ojo seco.²⁰ Otro desafío es la baja afinidad que las lentes de contacto han demostrado por la mayoría de los fármacos oftálmicos como el maleato de timolol, el ácido clorhídrico de olopatadina y el tartrato de brimonidina. Las lentes retienen estos medicamentos de manera deficiente y los liberan rápidamente, seguidos de una fuerte disminución.

Impresión molecular

Esta técnica, que utiliza lentes de contacto de hidrogel, combina el fármaco con monómeros funcionales que se reorganizan e interactúan con las moléculas del fármaco. Después de la polimerización, el fármaco se elimina de la lente de contacto, lo que da como resultado sitios de memoria macromolecular con una alta afinidad por el fármaco y una mayor capacidad de carga del fármaco.²⁰ El patrón de liberación del fármaco se puede adaptar en función de la composición del monómero. Si bien este enfoque es prometedor, existen límites para su uso. La estructura altamente reticulada del hidrogel impacta tanto en el rendimiento óptico como físico de la lente de contacto. El desgaste prolongado también está limitado debido a la insuficiente permeabilidad a iones y oxígeno causada por una disminución en el contenido de agua.²⁰

Lentes cargados de nanopartículas coloidales

Este método crea lentes de contacto cargados de nanopartículas que pueden administrar medicamentos a un ritmo controlado durante un período de tiempo prolongado. Utilizando varias nanopartículas coloidales, los investigadores han desarrollado lentes de contacto terapéuticos que no solo ofrecen una administración prolongada de fármacos, sino también comodidad.²⁰ Por ejemplo, se han centrado varios esfuerzos en las nanopartículas poliméricas. Un equipo de investigación que estudia el tratamiento del glaucoma incorporó nanopartículas de triacilato de glicerilo propoxilado cargadas con timolol en lentes de contacto. El perfil de liberación in vitro mostró que el fármaco estuvo presente durante un mes.²² Además, los estudios en animales demostraron una reducción de la PIO.²³ Sin embargo, también se observó una reducción en la permeabilidad de iones y oxígeno, así como un aumento en el módulo de almacenamiento.

Se han usado ciclodextrinas para lograr la administración continua de agentes hidrófobos. Los datos de un estudio en animales demostraron un aumento en el tiempo de residencia del fármaco. Los investigadores también observaron una mayor concentración del fármaco en el líquido lagrimal y el humor vítreo en comparación con las lentes de hidrogel y las gotas para los ojos convencionales.²⁴

Los liposomas, que son biocompatibles y biodegradables, tienen una variedad de aplicaciones de administración de fármacos y se ha realizado una extensa investigación para comprender mejor su potencial para las lentes de contacto terapéuticas. En un estudio, los investigadores encapsularon liposomas de dimiristoilfosfatidilcolina cargados con lidocaína en una lente de contacto y encontraron que la lidocaína se libera durante aproximadamente ocho días.²⁰ Otros datos encontraron que las lentes de hidrogel con dos capas de liposomas liberaban el fármaco hasta por 30 horas. Comparativamente, 10 capas demostraron liberación de fármaco durante hasta 120 horas.²⁵ Es importante señalar que, si bien estos resultados tienen potencial, los liposomas multicapa disminuyeron la permeabilidad al oxígeno y al dióxido de carbono de las lentes de contacto.

Otra vía de estudio prometedora involucra la microemulsión y las micelas, que tienen potencial debido a su estabilidad termodinámica, alta capacidad de carga del fármaco, mayor humectabilidad y capacidad para adaptar fácilmente el patrón de liberación del fármaco.²⁰

Uso de la vitamina E

Para abordar algunas de las limitaciones asociadas con los lentes de contacto liberadores de fármacos, se está investigando el papel de la vitamina E. Además de ser biocompatible, la vitamina E es hidrófoba y presenta baja solubilidad en agua. Por tanto, se ha utilizado para ralentizar la velocidad a la que se libera un fármaco.²⁶

Un estudio mostró que la liberación de timolol se extendió significativamente al aumentar la carga de vitamina E; sin embargo, también planteó un desafío para la permeabilidad al oxígeno y a los iones.²⁰ Otro equipo de investigadores creó lentes de contacto de dexametasona con un 30% de carga de vitamina E, lo que prolongó la duración de la liberación del fármaco durante nueve días.²⁷

Si bien la adición de vitamina E es prometedora como un medio para retardar la liberación de varios agentes hidrófilos, tiene sus propias limitaciones que deben tenerse en cuenta. Estos incluyen una reducción en la permeabilidad de iones y oxígeno y un aumento en el módulo de almacenamiento y la adsorción de proteínas debido a sus propiedades hidrófobas.²⁰

Desarrollos nuevos y futuros

Con la investigación en curso y una comprensión cada vez mayor de las posibles aplicaciones clínicas, continúan los avances en los sistemas de administración de medicamentos para lentes de contacto. Recientemente, se aprobó la primera lente para la administración de fármacos en Japón y Canadá. Llamado Acuvue Theravision con Ketotifen (Johnson & Johnson Vision), es un lente desechable diario para pacientes que experimentan picazón en los ojos debido a conjuntivitis alérgica. Se están realizando²⁸ ensayos de la lente por la FDA.

Hasta el 20% de la población de EE. UU. Experimenta alergias oculares. A nivel mundial, la prevalencia es similar. Los resultados de dos ensayos de fase III que evaluaron la lente de contacto liberadora de antihistamínicos (etafilcon A con 0.019 mg de ketotifeno) demostraron que los pacientes que usaban lentes tenían puntuaciones medias de picazón más bajas después de la exposición a alérgenos en comparación con los que usaban lentes no medicinales.²⁹ En los ensayos clínicos, se previno la picazón hasta por 12 horas.³⁰ La aprobación de este novedoso sistema de suministro de lentes de contacto es un avance significativo, que destaca el potencial para corregir la visión y proporcionar intervenciones terapéuticas simultáneamente para los usuarios de lentes de contacto.

Otro desarrollo prometedor en la administración de fármacos de lentes de contacto es la vista (Sustained Innovation Glaucoma and Ocular Hypertension Treatment) programa clínico, que busca el tratamiento de leve a moderada glaucoma y la hipertensión ocular. El ensayo de fase IIa SIGHT-1 evaluó LLT-BMT1 (MediPrint Ophthalmics),



Transitions™
XTRACTIVE®
NEW GENERATION

SALTANDO HACIA LO
QUE VIENE

Bienvenido al rendimiento mejorado y ultrarrápido de *Transitions® XTRActive® Nueva Generación.*

Estos lentes están claros en interiores, logran más oscuridad al aire libre, y se aclaran más rápido que nunca.

DISPONIBLE EN GRIS Y CAFÉ:

- 1,50 Plástico: SFSV
- Policarbonato: SFSV, Progresivo *IMAGE®*
- Alto índice 1,67 *MR-10™* SFSV
- Alto índice 1,74 SFSV
- *Trilogy®* SFSV HC
- Visión sencilla terminados y más disponible pronto

Transitions y XTRActive son marcas comerciales registradas y el logotipo de Transitions es una marca comercial de Transitions Optical, Inc., utilizada bajo licencia por Transitions Optical Limited. IMAGE y Trilogy son marcas comerciales registradas y Camber es una marca comercial de Younger Mfg. Co. MR-10 es una marca comercial de Mitsui Chemicals, Inc. El rendimiento fotocromático está influenciado por temperatura, exposición a los rayos UV y material de la lente.

**YOUNGER
OPTICS** 
The Optical Lens Innovators

una lente liberadora de fármacos para el tratamiento del glaucoma que utiliza el fármaco bimatoprost aprobado por la FDA.³¹ Este proceso permite la impresión de fármacos y capas de barrera en la superficie de la lente para controlar la cinética de liberación por difusión de los fármacos. Cinco pacientes se sometieron a tratamiento con una lente LLT-BMT1 en cada ojo durante siete días de forma continua. Los participantes del estudio eran usuarios de lentes de contacto neófitos con una edad promedio de 77,4 años.

El estudio demostró fuertes señales de seguridad con un 100% de tolerabilidad y sin eventos adversos significativos. Los investigadores también encontraron que la incidencia de hiperemia entre los participantes del estudio fue menor que la observada para las gotas de bimatoprost, un enfoque estándar de atención para esta afección.³¹ Los datos de SIGHT-1 también indicaron que una sola dosis tiene eficacia, lo que llevó al inicio de SIGHT-2, un estudio de fase IIb más amplio. También hay planes para un estudio de Fase III para explorar más a fondo el potencial de este enfoque de tratamiento.

Los investigadores también están explorando los lentes de contacto liberadores de latanoprost como un medio para reducir la PIO en pacientes con glaucoma. Los datos preclínicos han demostrado que la administración continua de latanoprost a través de lentes de contacto es al menos tan eficaz como la solución oftálmica de latanoprost diaria.³² Este estudio de eficacia de monos glaucomatosos evaluó lentes de contacto de dosis baja y alta liberadoras de latanoprost. Los investigadores informaron que la solución oftálmica de latanoprost condujo a una reducción de la PIO de $5,4 \pm 1,0$ mm Hg el día tres y una reducción máxima de la PIO de $6,6 \pm 1,3$ mm Hg el día cinco. Comparativamente, los lentes de contacto de dosis baja liberadores de latanoprost redujeron la PIO en $6,3 \pm 1,0$ mm Hg, $6,7 \pm 0,3$ mm Hg y $6,7 \pm 0,3$ mm Hg en los días tres, cinco y ocho, respectivamente. Los lentes de dosis alta redujeron la PIO en $10,5 \pm 1,4$ mm Hg (día tres), $11,1 \pm 4,0$ mm Hg (día cinco) y $10,0 \pm 2,5$ mm Hg (día ocho).³² Es necesario realizar más estudios para comprender mejor la seguridad, la eficacia y la dosis ideal de este sistema.

Los pacientes que se someten a cirugía ocular, como cataratas o LASIK, deben seguir estrictas pautas postoperatorias para evitar complicaciones. Esto a menudo incluye el uso de gotas para los ojos; sin embargo, como se mencionó anteriormente, no siempre se administran correctamente o con la frecuencia requerida. Los lentes de contacto que administran medicamentos antiinflamatorios, antibióticos y analgésicos de manera uniforme a lo largo del tiempo se están investigando actualmente como una forma de mejorar el cuidado postoperatorio de estos pacientes, así como de aquellos que sufren abrasiones corneales.³³

Otra área en la que los lentes de contacto liberadores de fármacos podrían tener un impacto significativo es en el tratamiento de la inflamación ocular, una de las principales causas de ceguera. Actualmente, el estándar de atención son las soluciones oftálmicas tópicas, como las gotas oftálmicas de dexametasona. Sin embargo, los efectos secundarios, así como la necesidad de una administración frecuente, pueden dificultar la adherencia.

En un esfuerzo por encontrar un mejor sistema de administración, los investigadores desarrollaron una lente de contacto que libera dexametasona. Los modelos animales han demostrado que este enfoque es un tratamiento seguro y eficaz para la inflamación ocular anterior.³⁴ Los investigadores informaron que los lentes inhibieron la neovascularización e inflamación corneal inducida por sutura durante siete días y la uveítis anterior inducida por lipopolisacáridos durante cinco días. Si bien se necesita más investigación, las lentes liberadoras de dexametasona podrían resultar un tratamiento eficaz para la inflamación ocular y un sistema prometedor de administración de fármacos.

Aplicaciones clínicas

En cuanto a la aplicación en la clínica, existen múltiples estrategias de manejo para pacientes con enfermedad del ojo seco, alergias oculares estacionales, glaucoma o infección ocular, por ejemplo. En general, suele ser seguro iniciar el siguiente protocolo y proceder de acuerdo con sus hallazgos caso por caso. Antes del examen ocular, proporcione un cuestionario sobre los síntomas oculares para informar mejor el proceso de evaluación. Una vez identificada la condición del paciente, ofrezca varias opciones de manejo, incluidas las lentes de contacto para la administración de medicamentos, y revise los riesgos y beneficios de cada una.

Si tanto el médico como el paciente optan por seguir la ruta de las lentes de contacto de administración de medicamentos y el paciente no es un usuario existente, realice una capacitación en la aplicación y extracción de las lentes, revise el programa de uso de las lentes y proporcione instrucciones por escrito al paciente. Los lentes de contacto blandos para administración de medicamentos generalmente se pueden dispensar el mismo día. Sin embargo, una lente de contacto para administración de fármacos escleral puede tardar unos días en fabricarse.

Después de iniciar esta forma de terapia, programe una visita de seguimiento para revisar los efectos terapéuticos de las lentes de contacto para la administración de medicamentos, el manejo de las lentes de contacto y el cumplimiento del paciente.

Los lentes de contacto liberadores de fármacos están preparados para convertirse en una opción terapéutica alternativa viable para diversas enfermedades oculares y más. A medida que continúen los avances, los médicos y sus pacientes podrán experimentar de primera mano el impacto que estos sistemas pueden tener en la salud y la calidad de vida en general.

El Dr. Barnett es optometrista principal en la Universidad de California, Davis Eye Center en Sacramento y Davis, CA. Es presidenta de la Sección de Lentes de Contacto y Córnea de la Asociación Estadounidense de Optometría, miembro de la Academia Estadounidense de Optometría, diplomado de la Junta Estadounidense de Certificación en Optometría Médica, miembro y embajador global de la Asociación Británica de Lentes de Contacto y miembro de la junta tanto del Instituto de Lentes Permeables al Gas como de la Sociedad Internacional de Especialistas en Lentes de Contacto. El Dr. Barnett es consultor de Johnson & Johnson. **2020**

Bibliografía

<https://www.reviewofoptometry.com/article/the-coming-rise-of-drugdelivery-contact-lenses>

1. Instituto Nacional de los Ojos. Datos y estadísticas de salud ocular. 17 de julio de 2019. nei.nih.gov/eyedata. Consultado el 8 de julio de 2021.
2. Abell RG, Darian-Smith E, Kan JB y col. Cirugía de cataratas asistida por láser de femtosegundo versus cirugía de cataratas por facoemulsificación estándar: resultados y seguridad en más de 4000 casos en un solo centro. *J Cataract Refract Surg*. 2015; 41 (1): 47-52.
3. Chuang AT, Margo CE, Greenberg PB. Implantes de retina: una revisión sistemática. *Br. J Ophthalmol*. 2014; 98 (7): 852-6.
4. Zhang YX, Chen YF, Shen XY y col. Poli (L-lisina) e hidrogeles / nanogeles híbridos de polipéptido / sílice modificados con ácido lipoico y sensibles a la reducción y al pH. *Polímero*. 2016; 86: 32-41.
5. Jones L, Hui A, Phan CM y col. CLEAR - Tecnologías de lentes de contacto del futuro. *Lente Cont. Ojo anterior*. 2021; 44 (2): 398-430.
6. Shell JW. Sistemas de administración de fármacos oftálmicos. *Surv Ophthalmol*. 1984; 29 (2): 117-28.
7. Hennessy AL, Katz J, Covert D, et al. Evaluación en video de la instilación de gotas para los ojos en pacientes con glaucoma con discapacidad visual o pérdida del campo visual de moderada a grave. *Oftalmología*. 2010; 117 (12): 2345-52.
8. Slota C, Sayner R, Vitko M, et al. Expresión del paciente con glaucoma de problemas de medicación y falta de adherencia. *Optom Vis Sci*. 2015; 92 (5): 537-43.
9. Stone JL, Robin AL, Novack GD, et al. Una evaluación objetiva de la instilación de gotas para los ojos en pacientes con glaucoma. *Arch Ophthalmol*. 2009; 127 (6): 732-6.
10. Kass MA, Hodapp E, Gordon M y col. Administración de colirios al paciente: observación. Parte II. *Ann Ophthalmol*. 1982; 14 (9): 889-93.
11. Kass MA, Hodapp E, Gordon M y col. Parte I. Administración de colirios al paciente: entrevista. *Ann Ophthalmol*. 1982; 14 (8): 775-9.
12. Mishima S, Gasset A, Klyce SD, et al. Determinación del volumen lagrimal y del flujo lagrimal. *Invest Ophthalmol Vis Sci*. 1966; 5: 264-76.
13. Tang-Liu DD, Liu S, Neff J, et al. Disposición de levobunolol después de una dosis oftálmica en conejos. *J Pharm Sci*. 1987; 76 (10): 780-3.
14. Johns LK, McMahon JA, Barnett M. Lentes esclerales contemporáneas: teoría y aplicación. Vol 4. *Bentham Science*; 2017: 201-41.
15. Kalwerisky K, Davies B, Mihora L y col. Uso de la prótesis de superficie ocular de Boston en el tratamiento de lesiones térmicas periorbitarias graves: una serie de casos de 10 pacientes. *Oftalmología*. 2012; 119 (3): 516-21.
16. Ciralsky JB, Chapman KO, Rosenblatt MI, et al. Tratamiento de defectos epiteliales corneales persistentes refractarios: un enfoque estandarizado que utiliza la terapia PROSE de uso continuo. *Ocul Immunol Inflamm*. 2015; 23 (3): 219-24.
17. Keating AM, Jacobs DS. Tratamiento anti-VEGF de la neovascularización corneal. *Ocul Surf*. 2011; 9 (4): 227-37.
18. Lim M, Jacobs DS, Rosenthal P y col. La prótesis de superficie ocular de Boston como un nuevo sistema de administración de fármacos para bevacizumab. *Semin Ophthalmol*. 2009; 24 (3): 149-55.
19. Espandar L, Caldwell D, Watson R, et al. Aplicación de células madre derivadas de tejido adiposo en portador de lentes de contacto esclerales en un modelo animal de quemadura alcalina aguda grave. *Lente de contacto ocular*. 2014; 40 (4): 243-7.
20. Maulvi FA, Soni TG, Shah DO. Una revisión sobre lentes de contacto terapéuticos para la administración de fármacos oculares. *Drug Deliv*. 2016; 23 (8): 3017-26.
21. Schultz CL, Poling TR, Mint JO. Un dispositivo médico / sistema de administración de fármacos para el tratamiento del glaucoma. *Clin Exp Optom*. 2009; 92 (4): 343-8.
22. Jung HJ, Chauhan A. Liberación prolongada de timolol del inserto de fórnix cargado de nanopartículas para la terapia del glaucoma. *J Ocul Pharmacol Ther*. 2013; 29 (2): 229-35.
23. Jung HJ, Abou-Jaoude M, Carbia BE y col. Terapia de glaucoma mediante la liberación prolongada de timolol a partir de lentes de contacto de hidrogel de silicona cargadas con nanopartículas. *J Control de liberación*. 2013; 165 (1): 82-9.
24. Xu J, Li X, Sun F. Hidrogeles que contienen ciclodextrina para lentes de contacto como plataforma para la incorporación y liberación de fármacos. *Acta Biomater*. 2010; 6 (2): 486-93.
25. Danion A, Arsenault I, Vermette P. Actividad antibacteriana de lentes de contacto que llevan capas inmovilizadas en la superficie de liposomas intactos cargados con levofloxacina. *J Pharm Sci*. 2007; 96 (9): 2350-63.
26. Holgado MA, Anguiano-Domínguez A, Martín-Banderas L. Lentes de contacto como sistemas de administración de fármacos: una herramienta terapéutica prometedora. *Arch Soc Esp Oftalmol (Ed. Inglés)*. 2020; 95 (1): 24-33.
27. Kim J, Peng CC, Chauhan A. Liberación prolongada de dexametasona de lentes de contacto de hidrogel de silicona que contienen vitamina E. *J Control Release*. 2010; 148 (1): 110-6.
28. Cision PR Newswire. Johnson & Johnson Vision recibe la aprobación en Canadá para la primera y única lente de contacto liberadora de medicamentos del mundo para la corrección de la visión y la picazón alérgica en los ojos: Acuvue Theravision con Ketotifen. 27 de abril de 2021. www.prnewswire.com/news-releases/johnson--johnson-vision-receives-approval-in-canada-for-worlds-first-and-only-drug-releasing-contact-lens-for-correccion-de-la-vision-y-picazon-alergica-en-los-ojos-acuvue-theravision-with-ketotifen-301277041.html . Consultado el 8 de julio de 2021.
29. Pall B, Gomes P, Yi F, et al. Manejo de la picazón por alergia ocular con lentes de contacto liberadores de antihistamínicos. *Córnea*. 2019; 38 (6): 713-7.
30. Johnson & Johnson Vision. ACUVUE Theravision con Ketotifen. www.jnjvisionpro.ca/products/acuvue-theravision. Consultado el 8 de julio de 2021.
31. Business Wire. MediPrint Ophthalmics anuncia la finalización con éxito de su estudio clínico SIGHT-1 Phase 2a. 1 de marzo de 2016. www.businesswire.com/news/home/20210316005609/en/MediPrint-announces-Successful-Completion-of-Its-SIGHT-1-Phase-2a-Clinical-Study . Consultado el 8 de julio de 2021.
32. Ciolino JB, Ross AE, Tulsan R, et al. Lentes de contacto liberadores de latanoprost en monos glaucomatosos. *Oftalmología*. 2016; 123 (10): 2085-92.
33. OCU Medic. Nuevas lentes de contacto liberadoras de fármacos para proporcionar una administración de fármacos cronometrada directamente al ojo; mejorando la recuperación, reduciendo el costo para millones después de la cirugía ocular y LASIK. 15 de mayo de 2018. ocumedic.us/new-drug-eluting-contact-lens-to-provide-timed-drug-delivery-directly-to-eye-improving-recovery-reducing-cost-for-millions-after-ye-cirugia-y-lasik/ . Consultado el 8 de julio de 2021.
34. Bengani LC, Kobashi H, Ross AE, et al. Lentes de contacto liberadores de esteroides para la inflamación corneal e intraocular. *Acta Biomater*. 2020; 116: 149-61.

Todas las opciones de **BISELADO** en la gama de **máquinas HUVITZ** **VELOCIDAD Y PERFECCIÓN**



El mercado óptico en Latinoamérica cada vez ofrece más opciones de diseños de lentes al consumidor, esto hace que, ya sea un gran laboratorio o uno pequeño instalado en una óptica deba de tener equipos que ofrecen distintos tipos de Biselados, Ranurados y que trabajan con todos los materiales que el mercado da como opción.

US OPHTHALMIC, con su variedad de biseladoras automáticas de Huvitz ha logrado tener una opción para cada situación y así cubrir toda la gama de necesidades para el armado de monturas.

Básicamente ofrece dos líneas de equipos en distintas versiones las cuales cumplen con todas las exigencias actuales del mercado óptico.

HPE-410 con y sin Drill

La línea HPE-410 es un equipo básico y completo diseñado para tiendas de óptica y pequeños talleres de armado.

Es un equipo amigable y muy fácil de usar ya que todas sus funciones están perfectamente identificadas en su pantalla táctil.

Posee un programa para lentes hidrofóbicas, que evita giros y deslizamientos, apto para trabajar todos los materiales, Glass, CR39, Policarbonato, Hi Index y Trivex.

Permite todas las alternativas de bisel automático o manual y además realiza biseles híbridos permitiendo por ejemplo combinar biseles con ranurado.

Cuenta con un software con el que se pueden realizar cambios de formas digital de monturas de manera muy simple en cualquier sector de nuestra lente lo cual es muy útil en lentes bifocales y multifocales.

También tiene una versión HPE-410D con Drill incorporado que es la versión mas completa de la línea 410.



DONDE VELOCIDAD Y PERFECCIÓN SE FUSIONAN



Huvitz

HPE-910

SOLO **HUVITZ** PUDO
ALCANZAR ESTO.

USO
US OPHTHALMIC®



Sigue Nuestras Redes Sociales



PARA MÁS INFORMACIÓN, PUEDES CONTACTARNOS A:
www.usophthalmic.com | info@usophthalmic.com | Tel: +1.786.621.0521



Ambas versiones cuentan con un preciso scanner mecánico incorporado 3D con un lector de curvas de la lente en 3D en ambas caras. Además, HPE-410 en sus dos versiones tiene Minibisel, Ranurado (Grooving), Mata filo (Safety Bevel), Pulido (Polish) y Alto pulido (High Polish).

Sistemas de Bloqueo HPE-410

Pueden combinarse con un bloqueador manual, o con el HBK-410 que es un equipo de scanner fotográfico y bloqueador digital de última generación. Él mismo reconoce formas y perforaciones de manera automática y por tratarse de un bloqueador digital, elimina el error de paralelaje obteniendo así un centrado perfecto.

HPE-910 Alta Gama

La línea HPE-910 es un equipo de alta gama diseñado tanto para tiendas como para laboratorios.

Los equipos fueron rediseñados con las mejores prestaciones, robustez, rapidez y confiabilidad.

En sus tres versiones permite cubrir absolutamente todos los armados de monturas ya que tiene combinaciones de hasta 35 tipos de acabados distintos.

En su versión N podemos realizar Biseles Asimétricos los cuales son indispensables para lentes de altas curvas y adaptar lentes deportivas y de sol.

La versión X, agrega además del Bisel Asimétrico, el Step Bevel o Bisel Escalonado especial para algunos tipos de monturas plásticas y altas curvas deportivas y de sol.

La versión XD, la más completa de toda la línea, Top of Line, tiene las prestaciones de la X y posee además Drill incorporado con ángulo variable de 0 a 30 grados que permite realizar todo tipo de perforaciones y lentes de formas especiales denominados de Boutique.



Sistemas de Bloqueo HPE-910

Estos equipos en todas sus versiones pueden combinarse con un Autobloqueo HAB-8000 el cual está equipado con un scanner mecánico y fotográfico para la lectura de formas y perforaciones de manera automática. Además, posee Lensómetro digital incorporado.

El Sistema de bloqueo es totalmente automático definiendo el ángulo y posición exacto para el bloqueo del lente.



También puede combinarse con un equipo de bloqueo HBK-410.

US OPHTHALMIC ofrece constantemente cursos y talleres online con sus máquinas biseladoras, además, de una atención post venta, ya sea de manera directa como también, a través de su red de distribuidores en cada uno de los países de Latinoamérica y el Caribe.

Estas máquinas tienen ya casi 20 años en el mercado, por lo tanto es muy fácil corroborar su calidad y desempeño a través de los años, seguramente, la mayoría de las personas que puedan estar pensando en un proyecto ya sea para renovar o armar su nuevo laboratorio, tengan cerca la posibilidad de corroborar esto. **2020**



Para más información, puede enviar un mail a info@usophthalmic.com o visite nuestra web www.usophthalmic.com

 US Ophthalmic
  usophthalmicltm
 

 US Ophthalmic Spanish

DONDE MÁS ES MENOS

TECNOLOGÍA + CALIDAD = BAJOS COSTOS

AUTO REFRACTOR WAVEFRONT
ERK-9100



EMERALD-1

 *Made in Japan*



SILLA
ERU-2600



EMERALD-8

 *Made in Japan*



PROYECTOR
ECP-9000 LED



LENSÓMETRO DIGITAL
ELM-9200



OFTALMOSCOPIO
EZ-OPH-2600



PANTALLA DE AGUDEZA VISUAL
EDC-2600

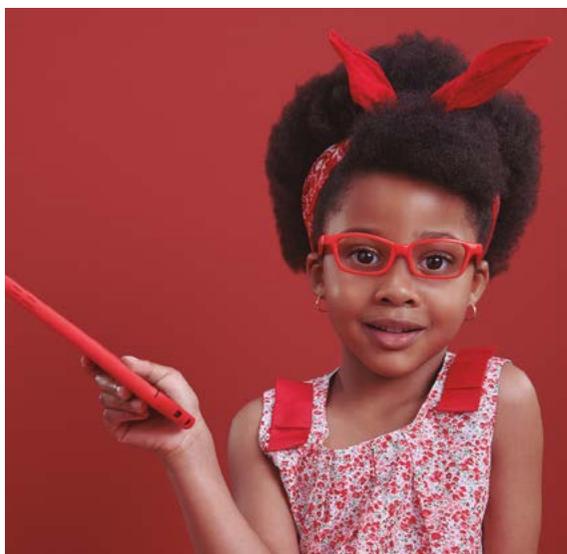


REFRACTOR DIGITAL
EDR-900



La mejor solución para los niños en un armazón

MIRAFLEX®



La salud visual de los niños ha sido un tema que se ha abordado a lo largo del tiempo, en donde los profesionales de la salud visual se han enfrentado a desvanecer mitos como que el primer examen de la vista debe realizarse hasta que inician su etapa escolar, o incluso cuando empiezan a leer.

Se ha logrado generar más conciencia entre los padres de familia, hoy recibimos en los consultorios padres interesados en las opciones que existen para que sus hijos desarrollen la capacidad de aprender a ver.

Un buen examen de la vista debe de ir acompañado de la mejor recomendación óptica, y a su vez incluir un armazón que sea adecuado a las necesidades del paciente, y los niños son todo un reto, son personas totalmente dinámicas, inquietas, con necesidad de descubrir

el mundo, pero no podemos olvidar que sus medidas morfológicas y estructura craneofacial se encuentran en desarrollo. Su visión no puede ser limitada porque el armazón no es el adecuado, porque no es cómodo o porque los padres tienen temor de que el infante no le dé el cuidado adecuado.

Es por ello que MIRAFLEX, empresa reconocida en el mercado óptico por ofrecer productos con altos estándares de calidad, desarrolla armazones oftálmicos apropiados para los niños y adolescentes, con características específicas permitiendo que la corrección óptica se posicione de forma adecuada en los pacientes asegurando el correcto desarrollo de su agudeza visual, permitiéndoles continuar con sus actividades lúdicas y que los padres tengan la tranquilidad de que el armazón está diseñado para darle el mejor acompañamiento a su hijo.

Características de armazones MIRAFLEX

Material

Armazones fabricados en materiales flexibles, livianos, resistentes y sin partes metálicas para diferentes edades.

Tamaño

Armazones con medidas proporcionales a la cara del niño tanto en medidas horizontales y verticales.

Puente

Amplia gama de armazones con puentes anatómicos hipoalergénicos que se ajustan adecuadamente a la superficie nasal evitando que el armazón se deslice por la nariz del paciente.

Faja elástica

Se recomienda usar una faja elástica de ajuste para mantener la montura bien centrada al frente de los ojos del niño.

Funcional y seguridad

Miraflex ofrece una línea de armazones oftálmicos certificados para realizar actividades depor-

tivas que permiten una adecuada protección y corrección óptica.

Moda y estética

Es muy importante que el armazón seleccionado le guste al pequeño paciente. Miraflex cuenta con una gran variedad de formas, tamaños y colores.

Brazo o varilla

Se cuentan con accesorios que permiten personalizar el armazón según las características craneofaciales del paciente.

De la mano de Essilor (la compañía líder mundial en lentes oftálmicas), Miraflex continuará sumando esfuerzos para ofrecer la solución visual más completa, así el profesional de la salud visual en la lucha por corregir los defectos visuales contará con las mejores soluciones en lentes y armazones que permitan el correcto desarrollo de la visión de niños y adolescentes sin limitar sus actividades diarias.

¡Los más adecuados para ellos! **20/20**



Referencia

Salud visual en niños, correcta adaptación de la montura infantil. (s. f.). MIRAFLEX. Recuperado 1 de octubre de 2021, <https://miraflex.com.co/monturas.html?iframe=true&width=1000&height=1000>

Cat: Resistencia, Tecnología y confort extragrande

Por Lucy's Optical

La nueva colección de CAT es reconocida por sus fuertes y durables modelos que están dirigidos para hombres que buscan armazones resistentes. Cuentan con cualidades que representan innovación y confort extragrande.

CTO DORMER **104 60-17-145.**

Armazón de acetato, fabricado a mano, multilaminado con gran combinación de colores. Su forma rectangular te hará lucir fenomenal y sentirás un ajuste perfecto a consecuencia de su amplio tamaño.



CTO FITTER **006 155-17-140.**

Modelo de acero inoxidable en tono azul marino con detalles de goma en la varilla con inspiración industrial. Adicionalmente sus varillas tienen sistema *flex* para lograr comodidad total.

CTO RESAW **005 58-18-145.**

El armazón perfecto para aquellos que buscan lucir cómodos y con lo último en tecnología. Este modelo, de acero inoxidable de doble puente en tono gun metal, cuenta con confort bridge que se ajusta a la forma que tu desees. Las terminales de las varillas son de acetato.





LUCY'S OPTICAL
E Y E W E A R



¡LAS MEJORES MARCAS DE ARMAZONES PARA TU ÓPTICA!

GLORIA VANDERBILT[®]
eyewear

FILOS
CLASSIC EYEWEAR SINCE 1946

UNITED COLORS
OF BENETTON.



cacharel
PARIS

KAREN MILLEN

EYEWEAR BY
Pepe Jeans[®]
LONDON

REVLON[®]
Make up your eyes.



Elizabeth Arden

Sophia Loren[®]
EYEWEAR



BUCCATI
select

Maxim Paris
eyewear

eckō unltd.

XOXO



Maxim Paris
PREMIUM



Vera Bradley



Christian Lacroix
LUNETTES

TED BAKER[®]
LONDON

FUROR
Kids

ANNA SUI
EYEWEAR.



STETSON.
EYEWEAR

HACKETT
LONDON

SPINE

PERRY ELLIS

Calz. Jardines de San Mateo,
No. 2 Int. 4, Col. Sta. Cruz Acatlán,
Naucalpan, Edo. de México. C.P.53150

ventaslucys@grupooptico.com

Teléfonos: 55 9172-0227 / 55 9172-0228 / 55 9172-0229

ACEPTAMOS TARJETAS:



VISA



f Lucy's Optical SA de CV

ig @lucysoptical

yt Lucy's Optical México

tw @lucysoptical

#Hashtag,

equilibrio perfecto entre innovación y moda

Por Yiwu Importaciones

Creativo, dinámico y original son las palabras que describen a esta colección de diseños modernos y elegantes, ideales para lucir un look versátil.

HG615.

Diseño que combina el morado con encantadores detalles metálicos con pedrería, perfecto para las mujeres de gusto selectos.



HG616.

Los hombres encontrarán en estos armazones oftálmicos máximo confort y durabilidad para realizar sus actividades diarias.



HM1815.

Modelo vanguardista que presenta un estilo fino. Su diseño femenino es único gracias a la combinación de colores y detalles.



#YOUAREON

con RAY-BAN

Por Luxottica

Para Ray-Ban *You're on* significa propuestas de diseño que se convierten en la definición de confianza en uno mismo, sea cual sea tu estilo, lo que importa es que vivas cada experiencia al máximo siendo exactamente quien quieres ser.



AVIATOR RB3025.

Uno de los modelos más icónicos del mundo, los Ray-Ban Aviator Classic se diseñaron originalmente para los aviadores estadounidenses en 1937. Aviator Classic es un modelo atemporal que combina un gran estilo piloto con calidad, rendimiento y comodidad excepcionales.

NOMAD Vista RX5487.

Con su atrevida forma cuadrada, sus varillas anchas y terminales extra profundas, este modelo es un estilo único hecho para triunfar. Un armazón que nunca pasará desapercibido en el clásico negro o en tono habana o con un aire más relajado con vetas brillantes en azul y gris.



STATE STREET RB2186.

State Street confirma su estatus con un único perfil grueso y un frontal sobresaliente, por lo que no pasan desapercibidos con su armazón de gran tamaño y un atractivo estilo retro.

Levi's® moda sostenible

Por Safilo

Levi's®, una de las marcas de vaqueros más conocidas en el mundo, presenta la nueva colección de gafas para Otoño/Invierno 2021. La línea cuenta con una amplia variedad de modelos funcionales que evocan el atractivo natural del estilo de vida californiano



LV 1017/S.

Armazón elaborado con materiales inyectados de origen biológico procedentes de aceite de ricino sostenible, acordes con el compromiso de la empresa de reducir el impacto en el planeta con el uso de unos métodos de producción responsables.

LV5028.

Montura óptica masculina en forma de gota de hexetato, elaborada con una innovadora resina acrílica patentada con unas propiedades técnicas y mecánicas superiores a las del acetato con el objetivo de ofrecer unas monturas más estables, ligeras y cómodas que las de materiales plásticos.



LV5016S.

Gafas de sol cuadradas masculinas de hexetato, fabricadas con una innovadora resina acrílica patentada con unas propiedades técnicas y mecánicas superiores a las del acetato. La paleta incluye colores intemporales como negro con lentes verdes, habana con lentes de color marrón, negro con lentes grises, azul con lentes de color marrón y habana azul con lentes azules





III CONGRESO
PANAMERICANO DE
OPTOMETRÍA



**Noviembre
25, 26 y 27
Mérida, Yucatán, Mx.**



**CENTRO
INTERNACIONAL
DE CONGRESOS
DE YUCATÁN**
Powered by **SAMSUNG**

Convoy,

una empresa con *visión*



Nuestro concepto se basa en la fabricación de productos de alta calidad, nuestra línea cuenta con maquinaria de revestimiento de vacío, producimos 50 mil pares de lentes de diferentes resinas de alta calidad diariamente, y la producción anual alcanza los 18 millones de pares en las diferentes líneas. Somos uno de los fabricantes de lentes a gran escala en el mundo con tecnología de punta.

Convoy está especializada en la fabricación de 1.49 fotosensibles, 1.56, 1.61, 1.67 y 1.74 esta serie con alta calidad, la empresa puede producir una gran variedad de productos para poder satisfacer todas las exigencias del mercado.

Nuestra tecnología garantiza que la empresa es capaz de tener un desarrollo constante y de ofrecerle al público productos de diseño innovador para disfrutar de una visión perfecta. **2020**



PHOTOSENS NG



ISO9001:2008  



- PHOTOCROMATICO DE NUEVA GENERACIÓN PHOTOSENSITIVE
- 1.56 ULTRA LIGERO
- TONALIDAD MEJORADA EN MASA AL MOMENTO DE OSCURECER
- MAYOR TIEMPO DE VIDA AL ACLARAR DESPUÉS DE SU ACTIVACIÓN
- HIDROFÓBICO + ASFERICO

Evitar fumar contribuye a la salud ocular en todas las etapas de la vida



Cuando escuchamos las consecuencias del tabaquismo en la salud, nos enfocamos principalmente en el impacto al aparato respiratorio; sin embargo, es importante ser enfáticos y dar a conocer de manera detallada el impacto del tabaquismo en la visión.

El humo de tabaco contiene más de 7 mil sustancias químicas como nicotina, monóxido de carbono, alquitrán y metales pesados –como cadmio, níquel y cromo– capaces de dañar gravemente los pulmones; provocar adicción por la dependencia a la liberación de dopamina, y aumentar el riesgo de cáncer de pulmón, enfermedades cerebrovasculares, cardiovasculares, además de problemas visuales y enfermedades oculares.

El Consejo de Optometría México recomienda evitar fumar para contribuir al cuidado de la salud visual en todas las etapas de la vida y se suma como todos los años a la campaña de la Organización Mundial de la Salud bajo el lema: “Quiénes lo dejan, ganan”. El propósito de este año es alentar a los fumadores a comprometerse y dejar de fumar, en beneficio propio, pero también de quienes viven con ellos.

El tabaquismo ya sea a través de cigarrillos, puros o pipas puede empeorar los problemas oculares como el glaucoma, las cataratas, la degeneración macular y el ojo seco. El consumo habitual de tabaco adelgaza la retina y coroides, capas internas del ojo de gran relevancia para la visión.

Explíqueles a sus pacientes que dejar de fumar puede ayudarle a salvar su visión y ofrézcale información de cómo este hábito le afecta.



Ojo seco

Si padeces ojo seco y fumas, serás más propenso a sentir los ojos ásperos, picazón o ardor o a tenerlos constantemente rojos. Los síntomas habituales de ojo seco se presentan hasta dos veces más en fumadores.

Cataratas

Si fumas, correrás un mayor riesgo de padecer cataratas.

Degeneración Macular Relacionada con la Edad

Los estudios demuestran que los fumadores y exfumadores tienen más probabilidades de desarrollar degeneración macular relacionada con la edad que las personas que nunca fumaron.

Retinopatía diabética

Los fumadores que también sufren de diabetes corren el riesgo de padecer retinopatía diabética.

Problemas en el nervio óptico

Las personas que fuman corren el riesgo de tener problemas en el nervio óptico. El daño en este nervio (que conecta el ojo con el cerebro) puede provocar ceguera.

Uveítis

El tabaquismo puede causar inflamación en la capa intermedia de la pared ocular, llamada úvea.

Enfermedad de Graves

Es una enfermedad de la glándula tiroidea cuyo síntoma es la presencia de ojos protuberantes. Los fumadores que la padecen corren el riesgo de que el estado de los ojos empeore.

Fumar durante el embarazo, aumenta el riesgo de parto prematuro

El parto prematuro puede causar un problema ocular grave llamado “retinopatía del prematuro”. En este caso, el bebé podría tener pérdida de visión permanente o ceguera. Además, los hijos de madres que fumaron durante el embarazo son más propensos a padecer meningitis bacteriana durante su niñez.

Recomiéndeles a sus pacientes que por el bien de su salud visual deje de fumar y acuda con un licenciado en optometría para una evaluación a profundidad de cada una de sus estructuras. **2020**

Consejo Latinoamericano de Investigación en Optometría



Hace unos meses y, por iniciativa del maestro Manuel Salvador Pérez Arriola, fueron convocados optometristas de diversas regiones de Latinoamérica con la intención de crear un grupo de investigadores en salud visual de nuestra región. La reunión, que se llevó de manera virtual, contó con la entusiasta participación de colegas representantes de: Argentina, Brasil, Bolivia, Cuba, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, México, Nicaragua, Perú, Paraguay, Uruguay y Venezuela para formalizar la constitución del “Consejo Latinoamericano de Investigación en Optometría (CLIO)”.

El Consejo se conforma por 33 instituciones representadas por 28 universidades y 5 asociaciones así como algunos privados, quienes buscan realizar un diagnóstico de la investigación optométrica en Latinoamérica y con base en estos resultados generar estrategias que permitan:

- Fomentar la integración de academias, asociaciones y organismos internacionales que contribuyan al desarrollo de la investigación científica en la región latinoamericana y con ello, promover la validación y estandarización de instrumentos de investigación optométrica aplicados a población latinoamericana.
- Promover el desarrollo de la investigación científica en el campo de optometría a nivel latinoamericano.

- Posicionar a Latinoamérica dentro de las estadísticas globales y así lograr que sea visible a nivel mundial con estadísticas firmes e investigación con validación científica. Que nos posicionan en ranking y publicaciones que se desarrollan anualmente en diferentes tópicos sobre la salud visual en el mundo.

Para lograr la consolidación de este proyecto se constituyó la Junta Directiva formada por:

Presidente: Manuel Pérez de Nicaragua

Vice-presidente: Luis Fernando Barba de México

Secretaria: Laura Elisa Brusi, de Argentina

Tesorera: Andrea Viviana Monteleone de Argentina

Vocal: Sandra Carolina Durán de Colombia

Ética: Patricia Durán, de Ecuador

Internacional: Francisco Pérez, de México

Investigación: Héctor Hugo Páez, de Colombia

Este es un grupo incluyente, por lo cual se invita cordialmente a quienes deseen formar parte del Comité Latinoamericano de Investigación en Optometría (CLIO). El consejo sigue creciendo y una de las principales apuestas es contar con representantes de todos los países Latinoamericanos y de las Universidades existentes en nuestra región. **2020**

1er Congreso Internacional de Trabajo Comunitario en Salud Visual, UNAM

La FESI Iztacala de la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM) realizó el 1er Congreso Internacional de Trabajo Comunitario en Salud Visual, que tuvo como objetivo informar a la población universitaria sobre los programas comunitarios que existen.

El congreso se conformó de tres ponencias principales: “La importancia del voluntariado en la formación de profesionales de la salud visual en México”, impartida por la Lic. Claudia Navarrete García; “Programa de Atención comunitaria de la carrera de Op-

tometría”, desarrollada por la Lic. O. Ana Jeissy Blanquel García e “Impacto del trabajo de los profesionales de salud visual en México”, liderada por el Lic. José Manuel Sarabia Montoya.

La Lic. Claudia Navarrete García explicó que la dirección general de orientación y atención educativa (DGOAE) apoya la permanencia y desempeño académico de los alumnos, su vinculación social y laboral con atención a su mejor relación personal y familiar con el entorno y su formación ciudadana.

Por su parte, la Lic. O. Ana Jeissy Blanquel García habló sobre el trabajo comunitario para optometría en la FES Iztacala, actividad que ya es una tradición y del programa de atención comunitaria de la carrera de optometría (PACCO) que tiene como propósito mejorar la prevención en los pacientes.

Por último, el Lic. José Manuel Sarabia Montoya explicó las actividades que realiza la fundación Ver bien para aprender mejor.



Para cerrar con broche de oro, la profesora Erika Gómez Franco dio a conocer quienes fueron los ganadores del concurso de fotografía. En la categoría: “La mejor sonrisa capturada”, el ganador fue Eduardo Río Márquez con su fotografía: Ahuacatlán, Puebla, 2012. En la categoría: “La mejor experiencia profesional en brigada”, la ganadora fue Iris Yael Pantoja Ávila, UNAM, FES Iztacala, San Julián, Chihuahua, 2018. En la categoría: “La primera brigada de todos los tiempos”, el ganador fue Erasma Cruz, UNAM, FES Iztacala, San Julián, Chihuahua, 2018. Por último, en la categoría: “Caso clínico que más me impactó”, el ganador fue: Víctor Lara Gámez, CICS UST, CDMX, año 2021. **2020**



1.49 SERIE
1.56 SERIE
1.67 SERIE
1.523 CRISTAL SERIE
1.56 BLUE CUT MAX SERIE
1.56 FOTOCROMATICO SERIE
1.591 POLICARBONATO SERIE
MICAS POLARIZADAS SERIE

**No solo vendemos lentes,
también calidad y servicio.**



Johnson & Johnson ACUVUE ofreció el webinar: ¿Cuándo "dar de alta" a un nuevo usuario de lentes de contacto?



La plataforma Educación Profesional ACUVUE® México desarrolló el webinar: ¿Cuándo “dar de alta” a un nuevo usuario de lentes de contacto?, liderado por el especialista Enzo Ghiliasa, de Argentina.

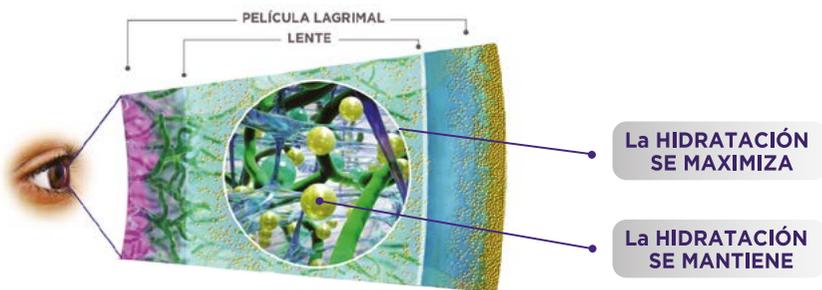
Durante el webinar, el especialista Enzo Ghiliasa ofreció un protocolo de adaptación de lentes de contacto en el que explicó los procesos mínimos requeridos: anamnesis, biomicroscopia, evaluación de la lágrima, subjetivos, Av, Dv, LC, DX y final, evaluación de la adaptación, material CB, modalidad de uso y frecuencia de reemplazo, enseñanza, entrega de los LC, advertencia, cita de control. Así mismo, habló de las ventajas: comprensión del paciente, selección adecuada del lente de contacto a adaptar, conocimiento de cambios en estilos de vida o salud del usuario, identificación de malos hábitos de uso o higiene, identificación temprana de síntomas de incomodidad y/o eventos adversos y prevención de abandono.

También, ofreció una lista de instrumental, instructivo y elementos de higiene necesarios en la consulta: instrumentos ópticos, historia clínica, cartilla de soporte clínico, cartilla de técnicas de iluminación, cartilla de distometría, LC Dx, elementos de higiene, elementos de bioseguridad COVID-19, instrucciones de uso de LC, consentimiento informado y contacto del profesional.

Por último, concluyó que los profesionales de la salud visual ayudan a las personas a ver bien y que la manera adecuada de realizar su trabajo es sostenido por un protocolo clínico adecuado. [2020](#)



Su diseño **EYE-INSPIRED** ofrece una comodidad superior y de confianza durante todo el mes.



Además, su nueva tecnología **HydraMax**[®] que consta de una fórmula de hidrogel de silicona sin recubrimiento y balanceada, ayuda a **maximizar la hidratación** con la máxima cantidad de agente hidratante integrada en todo el lente y a **mantener esa misma hidratación** debido a una distribución y densidad óptima de lípidos beneficiosos.

Es gracias a estos innovadores avances tecnológicos que las **calificaciones de los pacientes para la "comodidad general"** de **ACUVUE VITA**[®] fueron superiores en las semanas 1, 2, 3 y 4 en comparación con sus principales competidores.

Si deseas conocer a detalle sobre la comodidad superior de los nuevos **ACUVUE VITA**[®] visita la página www.jnjvisionpro.com.mx

J&J VISION PRO

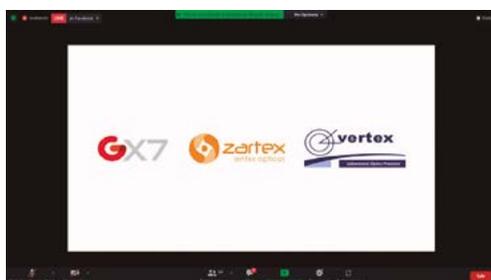


Johnson & Johnson VISION | ACUVUE

ACUVUE[®]
vita[™]
BRAND CONTACT LENSES

*En comparación con Air Optix[®] Aqua, Biofinity[®] y Ultra[™].
ADVERTENCIA: Los lentes de contacto que absorben los rayos UV NO son sustitutos de los lentes protectores, como gafas o lentes de sol, ya que no cubren completamente el ojo y el área circundante. Debe seguir utilizando gafas que absorban los rayos UV según las indicaciones. NOTA: La exposición prolongada a la radiación UV es uno de los factores de riesgo asociados con las cataratas. La exposición se basa en condiciones ambientales (cobertura de nubes en la geografía de altitud) y los factores personales (extensión y naturaleza de las actividades al aire libre). Las lentes de contacto que bloquean los rayos UV ayudan a proporcionar protección contra la dañina radiación UV. Sin embargo, no se han realizado estudios clínicos para demostrar que el uso de lentes de contacto que bloquean los rayos UV reduce el riesgo de desarrollar cataratas u otros trastornos oculares. Información de Seguridad Importante: ACUVUE VITA[®] Los lentes de contacto de marca están indicados para la corrección de la visión como lentes de uso diario con un reemplazo recomendado por un mes. Al igual que con cualquier lente de contacto, pueden desarrollarse problemas oculares, incluyendo úlceras corneales. Algunos usuarios pueden experimentar una leve irritación, picazón o incomodidad. No se deben recetar lentes si los pacientes tienen alguna infección ocular o experimentan molestias oculares, lagrimeo excesivo, cambios en la visión, enrojecimiento u otros problemas oculares. ACUVUE[®], ACUVUE VITA[®] e HydraMax[®] son marcas comerciales de Johnson & Johnson Vision Care, Inc. Registro Sanitario No. 1032C2018 SSA. © Johnson & Johnson Vision Care, Inc. 2019 I GCC19191 I MAYO 2019 ID GAME: MEX201966. Aviso de Publicidad: 203300202C5432. MATERIAL DIRIGIDO AL PROFESIONAL DE LA VISIÓN.

Llegan a México los lentes GX7



Con la campaña: “Yo soy GX7, creando la nueva forma de ver los lentes en América Latina, se presentaron, de manera oficial los lentes GX7, en México.

Alejandro Ríos, gerente regional para Vertex impulsora de ópticas, ofreció unas palabras de bienvenida y comentó: “Vertex, fundada en 1985, es una empresa 100% mexicana. La compañía está enfocada en atender el mercado de mayoreo y ópticas independientes”. Por su parte, Felipe Rish, director general de grupo Vertex Laboratorio, agradeció a todos los asistentes su presencia y explicó que este módulo es el principio de 15 estaciones para conocer y aprender todo lo relacionado con los lentes GX7 y su tecnología.

Durante el lanzamiento, Orlando Escalona, vicepresidente de ventas para Hivision, desarrolló un módulo que retomó la transformación de la industria, el cambio en el paradigma de los lentes oftálmicos y los conceptos de *marketing* más relevantes.

Durante la ponencia, explicó que los consumidores quieren conectarse entre sí, desean pertenecer a una tribu que los ayude y que tenga ideas afines y sentirse especiales. Así mismo, habló del círculo dorado- por qué, cómo y qué-, de la ley de difusión de la innovación y el ciclo HYPE (abarcar, alboroto y expectativa), temas relevantes para lograr la fidelización de los clientes y posicionar de manera correcta los productos.

Por último, recalcó la importancia de emplear como herramientas de marketing los fundamentos elementales: uso de los #hashtags apropiados, inversión publicitaria en Facebook, Instagram, Google y YouTube, usar estrategias omnicanal.

Para cerrar con broche de oro, el Lic. Francisco Audifred invitó a todos los participantes a los 15 talleres que se desarrollarán cada semana. [2020](#)

Distribuidora Óptica Floserv presentó sus lentes con tecnología digital Free-Form

En agosto, Distribuidora Óptica Floserv presentó su línea de lentes con tecnología digital Free-Form de nueva generación en el evento digital transmitido vía streaming.

La presentación fue encabezada por el Sr. Juan Servín, Gerente de Operaciones de Floserv quien en el marco de la celebración de su décimo aniversario señaló: “somos una distribuidora óptica que ofrece siempre el mejor servicio posible a nuestros clientes, fortaleciendo permanentemente nuestras relaciones comerciales, y teniendo como premisa generar soluciones a las ópticas a nivel nacional, generando la confianza que nos permita estar presentes en gran parte de éstas”.

En el evento también estuvo presente el Lic. Pablo Pérez, asesor especializado en Óptica de Floserv, quien hizo énfasis en las características y bondades de los nuevos lentes de visión sencilla y progresivos de la nueva tecnología.

Además, el Lic. Pablo Pérez destacó y explico las características de la tecnología Digital Ray-Path 2 y Smart Add que ofrece al paciente lentes con mejor visión eliminando importantes zonas de aberración y mostrando el incremento promedio del área de corrección óptima tanto en armazones estándar como en grandes y curvos ofreciendo una mejor adaptación en cualquier montura.

Durante el evento tuvimos la oportunidad de degustar un delicioso coctel “Échate un Mezcalito”, acompañados de Chaparro Salazar Stand Up, quien dio el toque de entretenimiento a la reunión.

Continuando con el esfuerzo para satisfacer las necesidades de nuestros clientes, fortaleciendo nuestra Identidad, Distribuidora Óptica Floserv seguirá acompañando a los ojos de México, en beneficio de la Salud Visual de todos. [2020](#)



Más de 275 empresas estuvieron presentes en Vision Expo West 2021



Vision Expo West 2021 se llevó a cabo en el Sands Expo & Convention Center en Las Vegas, Nevada, del 22 al 25 de septiembre. El *Show Floor* de Vision Expo incluyeron: **The Focus**, que representó la base del cuidado de la vista y reunió la tecnología de lentes y recubrimientos, técnicas de procesamiento de lentes, soluciones para el manejo de enfermedades, innovaciones en lentes de contacto y optimización de la práctica del cuidado de la vista; por su parte, **The Park**, se destacó por sus íconos de la industria, marcas omnipresentes y colecciones prestigiosas; por último, **The Union**, marcó un enérgico escaparate que incluye lo último en diseño independiente y colaboraciones inspiradas en la cultura pop.

Las empresas expositoras en **The Focus** incluyeron compañías como Allergan, Novartis y Zeiss. Mientras tanto, Safilo y Marcolin apostaron por **The Park**, y Etnia Barcelona, Lafont y Shwood Eyewear se presentaron en **The Union**.

La próxima edición de Vision Expo West, se llevará a cabo entre el 27 de septiembre y el 3 de octubre de 2022, en el Venetian Expo & Convention Center. [2020](#)

CONSTANTEMENTE REINVENTÁNDONOS

CON NUESTRO CLIENTE EN MENTE

LM-7800
LENSÓMETRO
AUTOMÁTICO

Lectura de Protección Contra la Luz Azul de las Pantallas LED.

LRK-7800
AUTOREFRACTÓMETRO
QUERATÓMETRO

*Color View Mode
Cámara a Color*

“Innovar y Mejorar para traer las soluciones que nuestros clientes necesitan.”



PANTALLA DE
OPTOTIPOS



LENSÓMETROS
MANUALES



PROYECTORES



UNIDADES DE
REFRACCIÓN



LÁMPARAS DE
HENDIDURA



FORÓPTEROS
MANUALES



REFRACTORES
DIGITALES



20/20 México

| | |
|--------------------|-------------------|
| ALCON | 5 |
| BAUSCH + LOMB | 31 |
| CONVOX | 53 |
| ESSILOR | 22, 23, Portada 3 |
| H2O SUMMIT | 57 |
| JOHNSON & JOHNSON | 59 |
| LENSBEST | 19, Portada 4 |
| LUCY'S OPTICAL | 47 |
| LUMILENT | 27 |
| MARCHON | Portada 2, 1 |
| SETO | Portada 1, 9, 13 |
| TRANSITIONS | 15 |
| US OPHTHALMIC | 39, 43, 63 |
| YIWU IMPORTACIONES | 7 |
| YOUNGER | 35 |

ALCON
MX
 Tel. 5579021866
 Email: michelle.betanzos@alcon.com

BAUSCH + LOMB
MEX
 Tel. 52 55 50624800
 (55) 50-62-40-00
 (55) 50-62-48-00
 01-800-800-83-03
 www.bauschmexico.com

CONVOX
MEX
 Tel.: 52 555512-7888
 Fax.: 52 555512-7886
 convox@hotmail.com

ESSILOR

essilor

MEX
 Essilor México S.A. de C.V.
 Tel.: (55) 5130 7310

H2O MICAS
MEX
 micas-h2o@hotmail.com

JOHNSON & JOHNSON
MEX
 Tel: (55) 1105 8400
 Fax: (55) 5292 8130

LENS BEST S.A DE C.V

 daniel@lens-best.com
 www.premiumlensbest.com

LUMILENT
 Tel.: (55)5566-2222 / 5566-2021
 5566-2120 / 01800-849-8200
 lumilent@lumilent.com
 www.lumilent.com

LUXOTTICA GROUP
LUXOTTICA

IT
 Tel.: 39-0437-62641
 Fax: 39-0437-63223

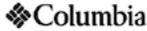
USA
 Tel.: 305-477-0070
 Fax: 305-477-0075

MEX
 Luxottica México
 Tel.: (55) 5010 7500

MARCHON

 CALVIN KLEIN
 CALVIN KLEIN JEANS


 COLE HAAN

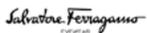

DKNY


DIANE VON FURSTENBERG

LACOSTE

LONG CHAMP
 PARIS

NAUTICA


NINE WEST


AIRLOCK
Flexon

USA
 Marchon Eyewear
 Tel.: 1-631 755 2020

USA
 Miami Marchon Eyewear
 Tel.: 1-305 593 6565

MEX
 Marchon México
 Tel.: (55) 41727500

LUCY'S OPTICAL
S.A. DE C.V.


BUCCATI


 GLORIA VANDERBILT







HACKETT
 LONDON

KAREN MILLEN









TED BAKER
 LONDON



STETSON
 EYEWEAR

MEX
 Lucy's Optical, S.A. de C.V.
 Tel.: (55) 5363 5947
 Fax: (55) 5373 6242

SETO
MEX
 Tel. 52 (55) 5521 7800
 setomexico@hotmail.com

TRANSITIONS
Transitions

MEX
 Transitions Optical, Inc.
 Tel.: 55 51307310
 www.transitions.com

USOPHTHALMIC LLC
USA
 Tel.: +1 786 621 0521
 info@usophthalmic.com
 www.usophthalmic.com
 Utilice nuestro chat en línea

YIWU IMPORTACIONES, S.A. DE C.V.
 Tel Of: 55 29 44 77
 Cel: 55 27 13 49 49
 http://yiwuimportaciones.com

YOUNGER OPTICS
USA
 Tel: (305) 740 3458 / 761 6953
 Fax: (786) 268 7036
 jtambini313@aol.com

#1

La marca de lentes progresivas
recomendada por profesionales
de la salud visual*

LA PAREJA
PERFECTA

Compra unos Lentes
Transitions™

y LLÉVATE
**2º Par de
REGALO**

con la misma graduación en un lente blanco

o **50%** de descuento
para diferente
graduación.

- Participan los lentes Transitions con diseño Essilor o con **Crizal Sapphire™ Crizal Previncia.**
- El 2º Par de Regalo con la misma graduación será en un lente blanco con **Crizal Easy.** en el mismo diseño.
- El 50% de descuento será válido únicamente en Visión Sencilla.


essilor

SEE MORE.
DO MORE.

* Survey conducted by CSA among a representative sample of 1041 independent EO's, in 10 countries: FR, ST, BR, TW, UK, US, Canada, Brazil, India, China, Feb-April 2018.
© ESSLOR INTERNATIONAL - DECEMBER 2020 - ESSLOR® AND VARILUX® ARE TRADEMARKS OF ESSLOR INTERNATIONAL. FRAMES: FERROL®

Aplica la promoción PAREJA PERFECTA, en la compra de un par de lentes Transitions® con diseños Essilor® participantes con armazón, o con Crizal Sapphire® o Crizal Previncia®, el paciente recibirá un segundo par de lentes Essilor® blancos de regalo con Crizal Easy® (Diseño Igual), pagando solo el armazón en la misma prescripción, graduación y en el mismo acto de compra o se puede llevar 50% de descuento para la compra de un 2º par de lentes graduadas de visión sencilla con distinta graduación. De acuerdo con las reglas, términos y condiciones de la presente actividad promocional "PAREJA PERFECTA". El reglamento de la promoción estará disponible para consulta en la página www.crizal.com.mx/parejaperfecta. Promoción válida del 1º de septiembre de 2021 al 31 de diciembre de 2021. Lentes con diseño Essilor®, Crizal Easy®, Crizal Sapphire® y Crizal Previncia®, son marca registrada de ESSLOR INTERNATIONAL SAS. Transitions®, es una marca registrada de Transitions Optical, Inc., utilizada bajo licencia por Transitions Optical Limited. Todos los derechos reservados.

Nuevo Material



Revolución **BLUEFREE**

Lente Fotocromático
Blue Block
Protección UV



f /LENS.BESTOFICIAL
t /LensBestOficial
i /lensbest_oficial

LENSBEST 
NUNCA TE LIMITES

